

ЧЕК-ЛИСТ ДЛЯ ВЫБОРА ПОДРЯДЧИКА ПО 1С

ЧЕК-ЛИСТ ДЛЯ ВЫБОРА ПОДРЯДЧИКА ПО 1С

1

ЦЕЛИ И МАСШТАБ ПРОЕКТА

- ☐ Описаны цели и задачи проекта.
- ☐ Подготовлены материалы для погружения: описания процессов, требования, регламенты (если есть).

2

ТИП ИГРОКА НА РЫНКЕ

- ☐ Понимаем, кто перед нами: федеральный/региональный франчайзи, интегратор, кэптивная компания.
- ☐ Его основной фокус (проекты, поддержка, продажи) совпадает с нашим запросом.

3

ОПЫТ

- ☐ Есть завершенные проекты сопоставимого масштаба и сложности.
- ☐ Подрядчик может сказать, какая доля его проектов доходит до промышленной эксплуатации.
- ☐ В портфеле есть не только пилоты и концепции, но и реально работающие внедрения.
- ☐ Видна «насмотренность»: опыт в разных отраслях и с разными продуктами 1С.

4

КОМАНДА

- ☐ Вы познакомились с куратором и руководителем проекта, ключевыми экспертами.
- ☐ Понятен состав команды: кто реально будет делать проект.
- ☐ У подрядчика есть кадровый резерв и ресурсы для расширения команды при росте задач.
- ☐ Есть понятный план замены людей и передачи знаний внутри команды.



ЧЕК-ЛИСТ ДЛЯ ВЫБОРА ПОДРЯДЧИКА ПО 1С

5

МЕТОДОЛОГИЯ И РИСКИ

- ☐ Подрядчик четко объясняет, как будет вести проект: этапы, методология внедрения, точки контроля, управление требованиями и изменениями.
- ☐ На пресеяле честно проговаривает риски и ограничения, а не рисует идеальную картинку.
- ☐ Готов разделять ответственность за результат, а не только выполнять задачи по принципу «чего изволите».

6

ЦЕНА

- ☐ Понятно, из чего складывается ставка и в каких случаях она может меняться.
- ☐ Стоимость не выбивается «в разы ниже рынка» без аргументированного объяснения.

7

ДОКАЗАТЕЛЬСТВА

- ☐ Есть кейсы и публикации (в том числе в справочнике внедренных решений 1С).
- ☐ Есть рекомендательные письма с подписями клиентов и конкретными результатами.
- ☐ Подрядчик готов организовать референс-звонок или визит к действующему клиенту.

8

ТЕСТ-ДРАЙВ

- ☐ Возможен пилот / малая задача, по которой можно увидеть стиль работы до большого контракта.

Если по большинству пунктов у вас получается уверенное «да», перед вами, скорее всего, партнер, с которым можно заходить в серьезный проект.

Если по ключевым вопросам у вас остаются сомнения или ответы размыты — это повод остановиться и еще раз трезво посмотреть на выбор подрядчика.



В «КОРУС Консалтинг» мы работаем с проектами 1С для компаний, где система становится частью управленческого контура. Решаем задачи разного масштаба: от обследований и дорожных карт до комплексных внедрений флагманских продуктов российского вендора. Для таких проектов важны умения выстраивать архитектуру, управлять изменениями, работать с интеграциями, данными и ожиданиями участников проекта.

У нас более 18 лет практики 1С, 250 специалистов в команде и более 100 реализованных проектов. «КОРУС Консалтинг» входит в топ-10 интеграторов решений 1С и топ-4 партнеров по поддержке 1С, а также является победителем конкурса «1С:Проект года» 2023. Если вы только выбираете подрядчика, готовитесь к переходу с устаревшей системы или уже столкнулись с проблемами на проекте, начните с диагностики: она поможет трезво оценить текущую ситуацию, риски, объем работ и выбрать реалистичный сценарий внедрения.



[1c.korusconsulting.ru](mailto:1c@korusconsulting.ru)



1c@korusconsulting.ru



+7 (812) 324-24-57
+7 (495) 230-01-45