

РЕШЕНИЕ НА БАЗЕ 1С:ERP

**ДЛЯ ПИЩЕВОГО И FMCG
ПРОИЗВОДСТВА**

СОЗДАЕМ ИТ-РЕШЕНИЯ, которые приносят значимый и измеримый результат



ИТ-консалтинг



Цифровая трансформация



ИТ-инфраструктура



ИТ-аутсорсинг



Заказная разработка ПО



Автоматизация бизнес-
процессов

2000 год
основания компании

10+
компаний в экосистеме

**СПб, Москва,
Астана**
офисы

2050
завершенных проектов

1500+
сотрудников

9 млрд руб.
выручка за 2024

УНИКАЛЬНАЯ ЭКСПЕРТИЗА И ДОКАЗАННЫЙ НА РЕАЛЬНЫХ ПРОЕКТАХ ЭФФЕКТ ДЛЯ БИЗНЕСА

		Операционная эффективность	Затраты	Прибыль
Цепочки поставок		✓	✓	✓
Складская логистика		✓	✓	
Оптимизация запасов		✓	✓	✓
HR / КЭДО			✓	
Управление продажами		✓		

✓ - проекты с подтвержденным эффектом

ПРАКТИКА 1С

- Комплексное решение бизнес-задач на платформе 1С
- Оптимизация всех функциональных областей: помогаем снижать операционные издержки, запускать новые направления, управлять территориально распределенной структурой
- Внедрение 1С:ERP, 1С:Управление холдингом, 1С:ЗУП и др.
- Разработка методологии управленческого учета и отчетности, операционной деятельности
- Автоматизация всех видов учета, МСФО, бюджетного контроля, казначейства
- Концептуальное проектирование
- Техническая поддержка

РИВ ГОШ
КРАСОТА КАК ВДОХНОВЕНИЕ

ГАЗПРОМ
НЕФТЬ

Галамарт

ЛГСС
Ленгазспецстрой

ПЕТРОВИЧ

INVITRO

ZENTIVA

Lindaily

ORMATEK

ПЕТЕРБУРГСКИЙ
Мельничный Комбинат

Delko
ТРАНСПОРТНАЯ КОМПАНИЯ

МАГНИТ

Переход с западного ПО на 1С

Подготовим к ИТ-проекту любой сложности: разработаем функциональные требования, целевую архитектуру, план миграции и осуществим переход на «1С» в короткие сроки.

1С

1С
КОНСАЛТИНГ

1С КАНДИДАТ
ЦЕНТР-ERP

Кандидат
1С КОРП
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИИ

200+ специалистов
в департаменте

90+ реализованных
успешных проектов

18 лет практики внедрения
решений на базе 1С

// КОНТЕКСТ

По данным Нильсен, FMCG-рынок демонстрирует номинальный рост на уровне 11–15%

- **Инфляционный драйвер:** 11–14% роста обеспечены исключительно ценовым миксом и инфляцией.
- **Реальный спрос:** Вклад чистого потребления составляет 1–3%, что свидетельствует о стагнации физических объемов в традиционных категориях.
- Другие отраслевые обзоры по пищевому **на 2026 год закладывают сценарий умеренного роста производства на 1–3%**
- **Перспектива в эффективности:** компаниям нужно расти не за счет цен, а за счет оптимизации издержек и поиска новых ниш.

// ТОЧКИ РОСТА

Вопреки стагнации, отдельные сегменты показывают рост, становясь целевыми:

- **Готовая еда:** +32% (деньги) и ~15-17% (объем) в январе–сентябре 2025 г. INFOLine оценивает емкость рынка в 1,14 трлн руб. (+20% к 2024).
- **СТМ:** уже 15% доли у частных марок. По сравнению с 2024 продуктовые СТМ замедлились (до +17,1%)
- **Корма для животных:** +12%
- **Мучная кондитерка:** +5,2%
- **Разумный ЗОЖ** — протеин (Творог +3,1%, Птица +2,1%)
- И также ожидают рост напитков (например, в 2025 сидр +7,5%, б/а +9%)

// СТРАТЕГИИ

Векторы развития 2026: точность в подборе ассортимента и форматах и осторожность в расширении

- **Усиление агрохолдингов:** наращивают долю рынка «от поля до полки»
- **Пересборка ассортимента** в пользу более доступных SKU без дублирования
- **Премиальный СТМ:** Замена дорогих брендов частными марками сетей
- **Экономия через формат:** переход на «Big Packs» для базы и микро для скоропорта
- **Тех. суверенность:** в 2024 г. выпуск оборудования для пищевого вырос почти на 55%. Заводы ставят роботов на укупорке, этикетировании, вторичной упаковке.

**ERP-ПРОЕКТ
ГЛАЗАМИ
ПИЩЕВОГО
ПРОИЗВОДИТЕЛЯ:
ГДЕ ВИДЯТ РИСКИ**

СБОЙ В ОТГРУЗКАХ —
из-за запуска новой ERP может нарушиться
темп отгрузок

НИЗКАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ СИСТЕМЫ —
ERP не выдержит поток заказов
и будет работать медленно

СЛОЖНОСТЬ ИНТЕГРАЦИЙ —
обмен с EDI, «Меркурием», «Честным знаком»,
TMS и WMS может дать сбой

ШТРАФЫ ОТ ТОРГОВЫХ СЕТЕЙ —
ошибки в заказах или документах приводят
к финансовым потерям

НЕГОТОВНОСТЬ ПЕРСОНАЛА —
сотрудники не успеют перестроиться
и будут ошибаться в новой системе

НЕПРЕДСКАЗУЕМОСТЬ СРОКОВ И БЮДЖЕТА —
есть сомнения, что проект будет реализован
вовремя и без роста затрат

НА ЧТО ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ ПРИ АВТОМАТИЗАЦИИ ПИЩЕВОЙ КОМПАНИИ

Тонкие места в процессах, где возникают риски

ПРОДАЖИ И EDI-ЗАКАЗЫ

- Ошибки в заказах из EDI: неверные параметры заказа → возвраты и задержки
- Потери на промо-акциях: не проверяются лимиты акций → перерасход по скидкам → потери маржи
- Отсутствие кредитного контроля или полуручной режим → отгрузки клиентам с просрочкой → кассовые разрывы

КАЧЕСТВО И СООТВЕТСТВИЕ ТРЕБОВАНИЯМ

- Контроль качества отдельно от фактического движения в ERP → ошибочные отгрузки непроверенной продукции
- Высокие требования к нормативной отчетности, корректная передача данных в «Меркурий», «Честный знак»
- Ошибки = регуляторные риски

ЛОГИСТИКА

- Транспортные затраты учитываются с задержкой — себестоимость искажается
- Нет прозрачности по маршрутам, тарифам и подрядчикам
- Интеграции с внешними системами могут работать нестабильно

ДЛИТЕЛЬНЫЙ РАСЧЕТ СЕБЕСТОИМОСТИ

- Себестоимость формируется неделями и с ошибками
- При сбоях приходится пересчитывать, блокируя работу пользователей
- Финансовая служба тратит много времени на корректировки задним числом

ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОД: ПОЭТАПНЫЙ ЗАПУСК БИЗНЕС-КРИТИЧНЫХ ПРОЦЕССОВ

ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО

- В пищевой отрасли нельзя «остановить конвейер»: отгрузки идут ежедневно
- Сбой в системе = штрафы, возвраты и потеря доверия сетей
- Сотрудникам сложно перестроиться одномоментно

КАК ЗАПУСКАЕМ

- Старт с критичных процессов: заказы, созданные вручную и полученные через EDI; отгрузки
- Ограниченный ассортимент и/или «пилотная» группа клиентов
- Ранняя проверка интеграций (EDI, Меркурий, TMS, WMS) на точечных отгрузках
- На ограниченном объеме данных тестируем подход к миграции НСИ

КАК РАСШИРЯЕМ

- После стабилизации запускаем на весь ассортимент
- Далее расширяем функциональность: закупки, финансы, себестоимость и пр.
- Плавная адаптация сотрудников, обучение по шагам

ЧТО ЭТО ДАЕТ БИЗНЕСУ

- Минимизация рисков запуска
- Быстрый результат автоматизации
- Ошибки исправляются локально, а не по всей цепочке
- Управляемая ИТ-трансформация

ПОДХОД С ФОКУСОМ НА СРОКИ

- Если необходимо **в короткие сроки** заменить учетную систему, сохранив **стабильность операционной деятельности**
- Сначала запускаем **MVP** (минимально жизнеспособный продукт)
- Развитие системы через итерации **MVP2, MVP3** и т.д.

1

» 2

» 3

» 4

» 5

ОБСЛЕДОВАНИЕ

МОДЕЛИРОВАНИЕ РЕАЛИЗАЦИЯ

ПОДГОТОВКА
К ЗАПУСКУ

ОПЭ

ЗАДАЧИ

- Интервьюирование ключевых пользователей
- Формирование реестров требований (опер.блок, рег.учет, упр.учет)
- Формирование документа о предпроектном обследовании

ЗАДАЧИ

- Подготовка сценариев работы в системе
- Прототипирование в системе
- Формирование реестра GAP
- Уточнение приоритетов реализации, формирование **MVP1**
- Формирование плана-графика и бюджета проекта

ЗАДАЧИ

- Реализация GAP
- Разработка и тестирование ролевой модели
- Разработка и тестирование механизмов миграции
- Проведение сквозного и интеграционного тестирования

ЗАДАЧИ

- Разработка пользовательских инструкций и обучение ключевых пользователей
- Развертывание и настройка продуктивной системы
- Настройка прав доступа
- Выполнение продуктивной миграции

ЗАДАЧИ

- Поддержка ОПЭ 2 и 3 линии
- Завершение продуктивной миграции (финансовые остатки)
- Нагрузочное тестирование
- Перевод в ПЭ

ОТРАСЛЕВОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ПИЩЕВОГО ПРОИЗВОДСТВА И FMCG

Готовый цифровой контур на базе 1С:ERP

ПРЕИМУЩЕСТВА РЕШЕНИЯ

- **КОНТРОЛЬ ЗАКАЗОВ.**
Проверка параметров и промо-условий, защита от лишних скидков
- **КРЕДИТНЫЕ ЛИМИТЫ И ВЗАИМОРАСЧЕТЫ.**
Контроль задолженности клиентов
- **ЦИФРОВОЙ КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА.**
Статусы партий и документы формируются автоматически
- **ПРОСЛЕЖИВАЕМОСТЬ.**
Корректная передача данных сетям и регуляторам
- **УПРАВЛЕНИЕ ЛОГИСТИКОЙ.**
От распоряжений на сборку до доставки
- **СЕБЕСТОИМОСТЬ И БЫСТРОЕ ЗАКРЫТИЕ МЕСЯЦА.**
Точная маржинальность и своевременная отчетность

ПОЧЕМУ ЭТО РАБОТАЕТ?

- **ЗАПУСК БИЗНЕС-КРИТИЧНЫХ ОБЛАСТЕЙ** — внедрение без остановки процессов
- **МЕТОДИКИ БЫСТРОГО ВНЕДРЕНИЯ (СППР)** — готовые сценарии, процессы и роли
- **СОБСТВЕННАЯ ИНТЕГРАЦИОННАЯ ПЛАТФОРМА** — стабильный обмен с другими системами
- **КОМПОНЕНТЫ В ВИДЕ РАСШИРЕНИЙ** — без вмешательства в ядро ERP
- **ОПТИМИЗИРОВАНО ПОД БОЛЬШИЕ ОБЪЕМЫ** — решение проверено на проектах крупных производителей
- **ГОТОВЫЕ СЦЕНАРИИ ОТРАСЛИ** — спроектировано на базе опыта реальных компаний

// ТОЧКА РИСКА

ОШИБКИ В ЗАКАЗАХ ИЗ EDI

- Заказы, выгружаемые из EDI, необходимо проверять по ряду параметров (цена, адрес, кратность, окно доставки)
- Контроль параметров заказа зачастую выполняется вручную → риск человеческой ошибки
- Ошибки могут обнаруживаться только при отгрузке или даже в момент доставки клиенту → возвраты и штрафы от торговых сетей

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

Валидация в ERP параметров и условий заказов до отгрузки

- Механизм проверки заказов из EDI: цена, адрес, кратность, временные окна доставки и т.д.
- Цветовая индикация ошибок и нарушений в интерфейсе системы
- Заказы с критичными ошибками не переводятся в следующий статус без подтверждения

← → ☆ Заказ клиента [redacted] от 19.09.2025 0:00:00

Основное [Исходящие сообщения обмена](#) [Объекты расчетов к актуализации графиков](#) [Статус объекта](#)

Провести и закрыть ЭДО - Печать - Согласование - Отчеты - Разбить заказ От

Статус: На согласовании Приоритет: Средний [Закреть заказ](#) [Ожидается согласование](#)

Статус: Черновик

Основное **Товары (2)** [Доставка](#) [Дополнительно](#)

Номер: от: 19.09.2025 0:00:00 Операция: Реализация

Клиент: Организация:

Контрагент: Договор: Готовая продукция от 01.01.20

Соглашение: Склад: (колбасные изделия)

Дата отгрузки: 19.09.2025 ? Дата поставки: 21.09.2025

1СПАРК Риски: [Купить сервис проверки и монито...](#)

Оплата:

Аналитики: [Оплата: ЦФО - <не указан>. Проект - <без проекта>. Статья бюджета - Выручка от реализации ГП, ОПФ, ЗПФ](#)
[Поставка: ЦФО - <не указан>. Проект - <без проекта>. Статья бюджета - <не указана>](#)

Комментарий:

Ошибки документа: КРАТНОСТЬ: ДО; ДК

Сообщения:

- Кратность по строке № 1 номенклатуры Колбаски Чевапчичи 0,3 кг не соответствует количеству штук в одном коробе.
- Дата отгрузки по заказу не соответствует регламенту приемке заказов: Дата отгрузки = Дата заказа + 3 дня.
- Дата доставки по заказу не соответствует полученной дате от клиента.

ERP ДАЕТ СКИДКУ, ДАЖЕ ЕСЛИ ЛИМИТ ЗАКОНЧИЛСЯ?

- Сети оформляют заказы сверх лимитов — типовая ERP применяет скидку автоматически
- Лимиты ведутся в Excel, проверка — вручную
- Задним числом оформленные заказы и возвраты не учитываются
- ERP применяет скидку к сумме строки, а не к цене — возникают расхождения с сетями
- Нет автоматической верификации условий промо

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Справочник промо-лимитов: по SKU, клиенту, типу скидки и срокам
- Контроль исполнения: регистры и документы по лимитам
- Механизм приоритезации при пересечении акций
- Автоматический пересчет при возвратах
- Проверка лимитов после импорта из EDI
- Интеграция с механизмом скидок в ERP: скидка к цене позиции, а не сумме строки
- Отчетность по промо: что заказано, отгружено и сколько осталось
- Поддержка и EDI, и ручных заказов

ПРОСРОЧЕННАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

- Заказы от клиентов с задолженностью проходят без контроля → риск неоплат и кассовых разрывов
- Проверка лимитов и взаиморасчетов ведется вручную (Excel, устные договоренности)
- Менеджеры не видят актуальную картину по дебиторке
- Просроченные оплаты обнаруживаются постфактум

КРЕДИТНЫЕ ЛИМИТЫ И ВЗАИМОРАСЧЕТЫ

- Проверка кредитных лимитов при отгрузке
- Блокировка отгрузок клиентам с превышением лимита или просрочкой
- Настройка лимитов по клиентам, точкам доставки, каналам продаж
- Гибкое управление: согласующее лицо может разрешить отгрузку при формальном превышении лимита, если подтверждено поступление денег в банк (но еще не разнесено в системе)
- Отчетность: просрочки, динамика задолженности

КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА

Кто отвечает за «карантин»?

- Проверка партий ведется вне ERP, нет связи с фактическим движением
- Информация о статусе качества продукции — в Excel, комментариях или устно
- Продукция уходит на отгрузку до завершения лабораторного контроля
- Из-за ошибок — отгрузка с карантина
- ЛИМС — дорого или избыточно

ВОЗМОЖНОСТИ

Реализация в 1С:ERP,
без внешней ЛИМС

- Статус «карантин» присваивается автоматически при выпуске партии
- Поддержка статусов: *карантин, допущено, забраковано, готово к отгрузке*
- Гибкое управление статусами — вручную или по правилам
- Серии и штрихкоды — создаются автоматически, печатаются на этикетках
- Этикетка со статусом и кодом — клеится на паллету и используется при отгрузке
- Сменная прослеживаемость — без детализации по сырью

ПРОСЛЕЖИВАЕМОСТЬ — ОТ ВЫПУСКА ДО КЛИЕНТА

- Корректность данных о партиях и маркировке сложно контролировать вручную
- Документы и статусы ведутся в разных системах
- Ошибки при оформлении сертификатов и кодов приводят к отказу сетей принять товар

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Интеграция ERP с «Меркурием» через 1С:УВС или напрямую для автоматического оформления и учета ветеринарных сертификатов
- Интеграция с «Честным знаком»: передача кодов маркировки и статусов без ручного ввода
- Привязка сертификатов и кодов к партиям и заказам в ERP
- Сквозная история движения продукции: видно, какая партия и когда отгружена клиенту

ПОДГОТОВКА ЗАКАЗА К ОТГРУЗКЕ

- Задания на сборку передаются в бумажном виде или полуавтоматическом режиме → риск ошибок в комплектации
- Корректировки в заданиях «живут своей жизнью»
- Склад и логистика тратят время на перепроверку заказов
- Отражение статуса сборки в нескольких системах
- Пакет сопроводительных документов формируется в полуавтоматическом режиме
- Ошибки в документах приводят к отказу сетей принять груз, штрафам и возвратам

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Распоряжения на сборку формируются автоматически из заказов (включая EDI), содержат SKU, количество, адрес склада
- При изменении заказа возможность направить новый расходный ордер производству. Изменения прослеживаются в системе
- Контроль выполнения: система показывает, что собрано и готово к отгрузке
- АРМ товарно-сопроводительных документов: автоматическая генерация УПД, товарных накладных и пр.
- Прозрачность процесса: заказ готовится к отгрузке без задержек и с минимальным риском штрафов

РАСХОДНЫЙ ОРДЕР

← → ☆ Расходный ордер на товары от 20.09.2025 12:31:53

Основное Входящие сообщения обмена Исходящие сообщения обмена Статус объекта

Провести и закрыть Ордера на отражение пересортицы товаров Печать - Отчеты - Еще - ?

Дата отгрузки: 21.09.2025 17:35:10 Статус: Отгружен Исправить

Основное Товары по распоряжениям (2) Отгружаемые товары (5)

Проверка и подбор -

По товарным местам По товарам

Добавить Указать серий Заполнить - Перенести в другой ордер - Поиск (Ctrl+F) Еще -

N	Действие	Упаковочный лист	Артикул	Номенклатура	Серия	Ед. изм.	Количество	Вес нетто, кг	Вес брутто, кг	Количество мест
1	Отгрузить	346070465730173320	01080389	Мясные слайсы с/в 0,05 кг (12 вложенный) (P) (120сут)	от 20.09.25 до 18.01.26	шт	1 116,000	55,800	87,606	93
2	Отгрузить	346070465730168043	01070387	Кнеты классические с/к 0,06 кг (P)(120сут)	от 18.09.25 до 16.01.26	шт	1 152,000	69,120	87,120	72
3	Отгрузить	346070465721801048	01080389	Мясные слайсы с/в 0,05 кг (12 вложенный) (P) (120сут)	от 20.09.25 до 18.01.26	шт	1 152,000	57,600	90,432	96
4	Отгрузить	346070465721800782	01080389	Мясные слайсы с/в 0,05 кг (12 вложенный) (P) (120сут)	от 20.09.25 до 18.01.26	шт	1 152,000	57,600	90,432	96
5	Отгрузить	346070465721800768	01080389	Мясные слайсы с/в 0,05 кг (12 вложенный) (P) (120сут)	от 20.09.25 до 18.01.26	шт	1 152,000	57,600	90,432	96

Самовывоз Доставка по заданию на перевозку от 20.09.2025 12:22:56 Порядок доставки: 01 из 02 Всего в ордере: 5 мест

Всего нетто, кг:	Всего брутто, кг:	Всего мест:
297,720	446,022	453

ЛОГИСТИКА НЕ ПОПАДАЕТ В СЕБЕСТОИМОСТЬ

- Нет детализации затрат по заказам и клиентам
- Акты от перевозчиков приходят с задержкой
- Отклонения между планом и фактом не фиксируются, перерасходы не видны
- ERP усредняет закупочные цены — себестоимость искажается

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Расширенное «Задание на перевозку»: план-факт по стоимости, маршруту, статьям затрат
- Интеграция с TMS: синхронизация статей затрат с номенклатурами услуг и операций в ERP
- План/фактный учет с фиксацией причин отклонений
- Предварительное отражение затрат — до получения акта
- Автоматическое формирование заказов поставщику, поступлений и актов
- Веб-портал для перевозчиков — загрузка актов и статусов (опционально)
- Отчетность: маршрут, сумма, отклонения, тариф (FTL / LTL / аукцион)

ЧТО МЕШАЕТ ЗАКРЫТИЮ

- Ошибки выявляются после расчета себестоимости
- Корректировки — вручную, со сдвигом сроков
- Затраты «зависают» на промежуточных счетах
- Нет предварительного закрытия — сразу расчет, без проверки
- При большом объеме данных система замедляется

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Запуск предзакрытия по выбранному профилю
- Автоматическая проверка: аналитики, промежуточные счета, мэппинги, взаиморасчеты
- Все отклонения — в отчет с приоритетами и пояснениями
- Ответственные вносят корректировки
- Расчет себестоимости — только после устранения ошибок
- Многопоточность ускоряет обработку при большом объеме данных

ERP, КОТОРАЯ РАБОТАЕТ НА БИЗНЕС-РЕЗУЛЬТАТ

РЕШЕНИЕ «КОРУС КОНСАЛТИНГ» ДЛЯ ПИЩЕВОЙ ОТРАСЛИ

Система «не мешает»,
а подсказывает,
контролирует
и защищает

Возможность принимать
осознанные решения:
корректировать тарифы,
менять каналы сбыта

Минимум ошибок
на складе,
в логистике
и бухгалтерии

Рост точности
управленческой
отчетности
и маржинальности

Снижение
логистических затрат
за счет усиления
контроля

Компоненты работают
через расширения →
проще сопровождать,
масштабировать

ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ ИТ-ПРОЕКТОМ

Адаптировали платформу 1С:СППР,
сделав ее инструментом,
поддерживающим ключевые процессы

- Управление требованиями
- Управление задачами
- Работа со сценариями и тестами, используемыми в этапах моделирования и интеграционного тестирования
- Регистрация и обработка обращений пользователей (трекер ошибок, журнал ОПЭ)
- Детальный учет затрат времени
- Контроль ведения документов проекта
- Анализ состояния выполнения проекта
- Подготовка отчетов для заказчика, в том числе для активирования

ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ЗАКАЗЧИКА

ПРОЗРАЧНОСТЬ

- Отслеживание прогресса проекта
- Контроль задач всей команды проекта – сотрудников исполнителя и заказчика
- Учет трудозатрат (T&M)

НАГЛЯДНОСТЬ И УДОБСТВО

- Визуальный контроль задач с выделением проблемных зон
- Детализация до исполнителя и конкретной задачи

КОНТРОЛЬ ТРЕБОВАНИЙ

- Контроль версионности
- Кросс-отчеты помогают следить за соответствием требований и объема работ, быстро выявлять проблемы в цепочке реализации

ОПЕРАТИВНОЕ ИНФОРМИРОВАНИЕ

- Авторассылки отчетов (задачи, GAP, миграция)
- Отображение планового и фактического процента выполнения работ

ЖУРНАЛ ОПЭ И ПОДДЕРЖКА

- Трекер задач для техподдержки
- Интеграция с почтовыми сервисами
- Учет требований и изменений в рамках развития ИТ-системы
- Анализ статистики обращений, включая статистику трудозатрат

ПОЧЕМУ СТОИТ РАБОТАТЬ С НАМИ



Комплексная услуга из «одних рук»:

сочетаем лучшие технологии
для достижения целей
клиентов



25 лет опыта –
более **2050**
успешных проектов



Сильная отраслевая экспертиза



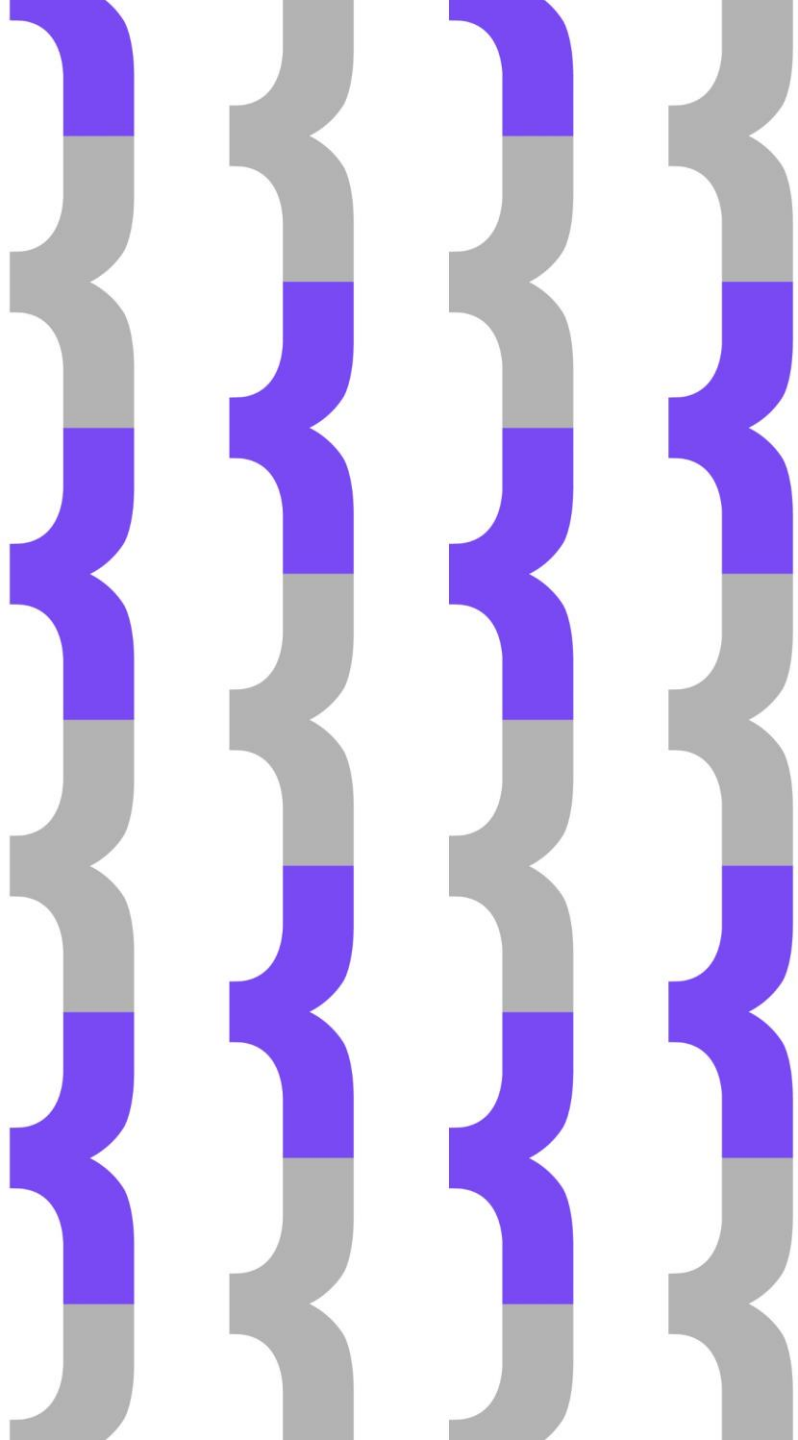
**Топ HR-бренд в сфере ИТ
в России** –
сертифицированная команда
сильных ИТ-специалистов



Мультивендорная компания –
продукты мировых
и российских вендоров



**ДОЛГОСРОЧНЫЙ ПАРТНЕР
ЦИФРОВЫХ ИЗМЕНЕНИЙ
БИЗНЕСА**



ПРИМЕРЫ ПРОЕКТОВ

КОРУС КОНСАЛТИНГ —

надежный ИТ-партнер, который может обеспечить значимый для бизнеса результат сейчас и в долгосрочной перспективе



МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ КОМПЛЕКС «АТЯШЕВСКИЙ»

Автоматизация отгрузок и реализации продукции



О КОМПАНИИ

Ключевое предприятие ГК «Талина», одного из крупнейших российских производителей продуктов питания. Выпускает широкий ассортимент товаров, включая колбасы, мясные деликатесы и полуфабрикаты. Производство расположено в Мордовии, продукция поставляется в большинство регионов России, а также в Казахстан, Киргизию и Беларусь



О ПРОЕКТЕ

- Для реализации проекта выбран подход с фокусом на наиболее критичные области бизнеса
- Автоматизация началась с продаж и отгрузок
- Внедрение модуля интеграции с EDI для обмена данными с федеральными розничными сетями
- Реализация инструментов планирования отгрузок, чтобы скоропортящиеся товары с длинным плечом доставки поступали в розницу как можно быстрее
- Поддержка пользователей при отгрузке с четырех заводов во время запуска системы 24/7
- Повышение операционной эффективности, а также совершенствование процессов отгрузки

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Ценообразование
- Продажи
- Обработка заказов клиентов
- Отгрузки
- Транспортная логистика
- Казначейские функции

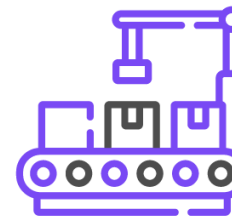
ИНТЕГРАЦИИ

- SAP ERP, EWM, Sabris
- Контур EDI
- «1С:Бухгалтерия»
- OLAP
- «1С:Управление ветеринарными сертификатами»



ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ОВОЩНОЙ ПРОДУКЦИИ

Импортозамещение ERP-системы для обеспечения непрерывности работы 3 заводов



О КОМПАНИИ

В России компания работает более 25 лет, у нее — 500+ постоянных сотрудников, более 10 тыс. га полей, три завода на юге России, а также центральный офис в Москве

1С:ERP

О ПРОЕКТЕ

- Автоматизировали все виды учета и доработали 1С:ERP для предприятий пищевой отрасли
- Использовали 1С:СППР для оперативного контроля задач и трудозатрат
- Применили подход с жестким определением приоритетов (MVP)
- Запустили и стабилизировали ERP в период сбора урожая, когда длительные остановки недопустимы
- Сохранили управляемость производства и обеспечили независимость от импортного ПО
- Развитие системы через MVP2, MVP3...

**6 МЕС. –
СРОК
РЕАЛИЗАЦИИ**

**250
APM**

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Производство, расчет себестоимости
- Управление складскими запасами
- Продажи, ценообразование, оптовая торговля
- Закупки, взаиморасчеты с поставщиками
- Бухгалтерский, налоговый и управленческий учет, казначейство, учет по МСФО

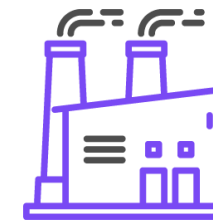
ИНТЕГРАЦИИ

Системы 3PL складов, 1С:TMS, внешние решения для ТСД (ДатаМобайл) и др.



МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ

Автоматизация блока закупок на базе 1С:ERP



О КОМПАНИИ

Ведущий производитель продуктов мясопереработки и полуфабрикатов в центральной России. Компании принадлежат 12 торговых домов и 2 современных животноводческих комплекса. На комбинате, который выпускает 680 тонн продукции в сутки, работает более 9 000 сотрудников



О ПРОЕКТЕ

- Разработаны АРМ по направлениям закупки мясосырья, вспомогательных и бестарных материалов
- Оптимизировано планирование закупок
- Для расчета объема сырья к закупке, в том числе для общехозяйственных нужд, учитывается нормативный остаток, плановый расход, действующие аналоги и остатки на складе
- Автоматизировано формирование счетов на оплату поставщику, что повысило своевременность оплат и снизило влияние человеческого фактора
- Реализовано распределение сырья бестарного хранения по емкостям с учетом ограничений на несмешиваемость партий

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Ценообразование поставщиков
- Взаиморасчеты с поставщиками
- Планирование закупок
- Формирование заказов поставщикам
- Регистрация поступлений от поставщиков
- Претензионная работа с поставщиками

ИНТЕГРАЦИИ

- Бесшовная с 1С:Документооборот
- Обмен данными через шину Datareon с 1С:MDM и 1С:Производство



АВГУСТ-АГРО

Повышение качества финансового планирования



О КОМПАНИИ

«Август-Агро» — проект крупнейшего российского производителя химических средств защиты растений «Август» по развитию собственных агрохозяйств. Сегодня холдинг управляет 260 тыс. га сельскохозяйственных земель в России и 14,9 тыс. га в Казахстане, содержит 9 тыс. голов крупного рогатого скота

О ПРОЕКТЕ

- Реализация сложной бюджетной модели, которая учитывает особенности 3 отраслей агробизнеса (растениеводство, животноводство, обработка и хранение зерна). И обеспечивает единую методологию для всего холдинга
- Поддержка полноценной бюджетной кампании 2025 года в новой системе
- Унификация процессов планирования для всех агрохозяйств, ускорение формирования отчетности, формирование консолидированных бюджетов по всем направлениям
- Процедуру группового пересчета бюджетов можно выполнить за несколько часов

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Планирование прямых и косвенных расходов
- Формирование бюджета доходов и расходов и бюджета движения денежных средств

ИНТЕГРАЦИИ

- АдептИС:Агрокомплекс
- 1С:Бухгалтерия
- 1С:ЗУП
- 1С:MDM

1С:УХ

12
ОРГАНИЗАЦИЙ
ОХВАТИЛ ПРОЕКТ

125+
ФОРМ В СИСТЕМЕ

НА 24 Ч
БЫСТРЕЕ
ФОРМИРУЮТСЯ
СВОДНЫЕ ОТЧЕТЫ



ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЛЬНИЧНЫЙ КОМБИНАТ

ИТ-трансформация на базе 1С



О КОМПАНИИ

Крупное предприятие мукомольно-крупяной отрасли, представлено на рынке известными брендами: «Ясно Солнышко», «Мука Предпортовая», «Аладушкин», «Кудесница» и другими. Лидер СЗ по объемам продаж фасованной пшеничной муки, крупнейший производитель хлопьев в России с объемом 20 000 тонн в год

1С:ERP УХ

О ПРОЕКТЕ

- Выполнен переход из 1С:УПП на 1С:ERP УХ и отраслевой модуль «1С:Управление мукомольным, крупяным, комбикормовым и масложировым производством»
- Оптимизирована работа финансово-экономического отдела
- Трудозатраты на обработку аналитических данных сократились на 30%
- В 2 раза ускорилось согласование документов
- Компания получила больше возможностей, гибкости и перспективу развития бизнес-процессов

37 371
ЧЕЛОВЕКО-
ЧАСОВ

120
APM

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Оперативный, складской и производственный учеты, продажи, логистика, ценообразование
- Казначейство и регламентированный учет
- Управленческая отчетность и бюджетирование

ИНТЕГРАЦИИ

- На время перехода была реализована интеграция данных между «1С:ERP» в «1С:УПП», чтобы исключить двойной ввод
- 1С:ЗУП, Чикаго, Меркурий, Этран, EDI, ЮЗЭДО



ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
НА НАШ TELEGRAM-КАНАЛ
[1C:KORUS COMMUNITY](https://t.me/1c:korus_community)



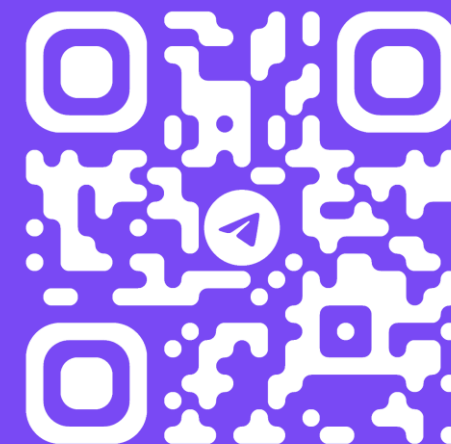
Антон Сочинский

Директор по развитию бизнеса
«КОРУС Консалтинг»

+7 952 249 8607

ASochinskiy@korusconsulting.ru

[@ASochinskiy](https://t.me/ASochinskiy)



@ASOCHINSKIY

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
ул. Оптиков, д.4, корп. 3,
лит. А, БЦ «Лахта-2»

МОСКВА
ул. Валовая, д. 35,
БЦ Wall Street



+7 (812) 324-24-57
+7 (495) 230-01-45



1c@korusconsulting.ru



www.1c.korusconsulting.ru