

14 июля 2005

Юбилей EDI в России: уже 1000 компаний Северо-Западного региона работают в системе ECOD

В июне количество компаний Северо-Западного региона, работающих через систему электронного обмена коммерческими документами ECOD по технологии EDI (Electronic Data Interchange), перевалило за 1000.

Внедрение технологии осуществляет компания «КОРУС Консалтинг» - оператор услуги электронного обмена коммерческими документами на территории России и СНГ. Компания получила данный статус по результатам тендера, проведенного в июне 2004 года ассоциацией ECR-Rus (Efficient Consumer Response).

В июне количество компаний Северо-Западного региона, работающих через систему электронного обмена коммерческими документами ECOD по технологии EDI (Electronic Data Interchange), перевалило за 1000. Внедрение технологии осуществляет компания «КОРУС Консалтинг» - оператор услуги электронного обмена коммерческими документами на территории России и СНГ. Компания получила данный статус по результатам тендера, проведенного в июне 2004 года ассоциацией ECR-Rus (Efficient Consumer Response).



В Северо-Западном регионе активные работы по автоматизации обмена коммерческими документами начались в конце 2004 года. Первыми заказчиками выступили крупные торговые сети, среди которых «Стройбаза «Рыбинская», сеть гипермаркетов «О`Кей», сеть торговых комплексов «ЛЕНТА», METRO Cash&Carry.

За истекшие полгода специалисты «КОРУС Консалтинг» создали систему, объединившую более 1000 поставщиков с торговыми сетями. Большинство поставщиков этих сетей сразу же согласились на подключение к системе электронного обмена коммерческими документами. «В течение 2005 года конкуренция в регионе усилилась, поэтому способность поставщиков выполнять требования заказчика быстро и качественно выдвинулась на первый план», - объясняет интерес к технологии член совета директоров «КОРУС Консалтинг» Денис Свердлов.

На первом этапе были автоматизированы процессы формирования, пересылки и подтверждения заказов. У всех компаний было установлено специальное программное обеспечение, связывающее его с отделом закупок заказчика. Подключение компаний к сервису электронного обмена коммерческими документами очень важно с точки зрения обеспечения непрерывности логистики и сокращения количества ошибок, вызванных «человеческим фактором». Мы прилагаем значительные усилия для информирования поставщиков и ритейлеров о преимуществах использования ECOD, обучения работе с системой и оперативной и квалифицированной поддержки пользователей системы вне зависимости от того, в каком городе они находятся», - отметил руководитель направления ECOD компании «КОРУС Консалтинг» Григорий Гулевский.

Автоматизация обмена коммерческими документами позволяет поставщикам и ритейлерам оптимизировать управление оборотными активами, гибко управлять ассортиментной политикой и запасами на складе. Система может автоматически оповещать поставщиков о том, какой товар, когда и в каком количестве нужно доставить в магазин. При этом каждая компания может на порядок сократить затраты на персонал и расходные материалы.

Подключившиеся к системе компании не останавливаются на достигнутом: некоторые из них осуществляют перевод в электронный формат EDI счетов-фактур с целью оптимизации финансовых потоков. Это упростит процессы проверки расчетов НДС и ускорит составление финансовой отчетности.

