

18 января 2023

Выбрать 1С:WMS и не проиграть: 6 аргументов для взвешенного решения

Насколько универсальна 1С:WMS и сможет ли она стать полноценной альтернативой зарубежным системам — разберемся в статье.

Выбирая путь импортозамещения ПО, бизнес руководствуется рядом обстоятельств, в числе которых ограничения в действиях с лицензией на западные программы и дефицит обслуживающих их ресурсов. Кроме того, российские дочерние подразделения, отделившиеся от международных корпораций, вынуждены искать новые ИТ-решения при ограниченном доступе к ИТ-ландшафту. В этой ситуации компании встают перед узким выбором: нишевые продукты с закрытым кодом, заказная разработка или 1С.

Специалисты «КОРУС Консалтинг» более 15 лет работают с западным ПО для автоматизации логистики. С опорой на этот опыт они проанализировали системы управления складом, представленные на российском рынке, с точки зрения потенциала импортозамещения. По их оценкам, решение 1С:WMS является лидером эффективной миграции по ряду ключевых параметров. Рассмотрим каждый подробнее.



ОТКРЫТЫЙ КОД

Во многих существующих ИТ-решениях для логистики используется закрытое ядро. Клиент не может внести изменения без участия разработчика, фактически попадая в зависимость от него. Безусловное значимое преимущество ИС перед нишевыми продуктами — открытость кода.

Бизнес, который приобретет систему на основе ИС, сможет автономно развивать ее и сохранит самостоятельность: все интеллектуальные права на созданное решение на платформе ИС будут принадлежать заказчику.

ПРОСТОЕ ВНЕДРЕНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

ИС:WMS предусматривает типовые интеграции с большинством сопутствующих систем. Это значительно сокращает трудозатраты на обмен данными при внедрении.

Поскольку платформа ИС особенно широко распространена на предприятиях в рамках решений по ведению регламентированного учета и ERP, пользователям будет легче адаптироваться к использованию системы на ее основе. Кроме того, компания сможет обучить своих сотрудников с помощью методических материалов, предоставляемых ИС, или обратиться за поддержкой внешних специалистов или вендора. Например, проектные

группы «КОРУС Консалтинг» помогают организовывать и развивать специальные центры компетенций для компаний клиентов. Это позволяет им в будущем самостоятельно решать большинство вопросов по работе системы и снижать совокупную стоимость владения IC:WMS.

ГК «КОРУС Консалтинг» — официальный партнер IC с 2001 года: экспертная команда компании состоит из более чем 150 сотрудников, на счету которой более сотни реализованных проектов.

ЭКОНОМИЯ НА РАЗВИТИИ РЕШЕНИЯ

Любая WMS требует адаптации и доработки уже на этапе внедрения. В среднем цикл жизни ПО составляет 5–7 лет. Но и в рамках этого периода система нуждается в изменениях, чтобы сохранить эффективность. Важно предусмотреть такую возможность на этапе выбора решения.

Благодаря высокой скорости и сравнительной простоте выполнения модификаций IC:WMS позволяет оперативно адаптироваться к изменениям в складской логистике, которые неизбежно связаны с развитием любого бизнеса. Например, новые требования к функциям системы в ритейле могут быть продиктованы трансформацией рыночной конъюнктуры, цепочек

поставок и товародвижения, в бизнесе 3PL — сменой клиентского сегмента. В производстве предпосылкой изменений будет запуск нового продукта, замена сырья или упаковочных материалов.

В случае, если особенности процессов требуют дополнительных функций системы, у компании есть 2 варианта. Первый — развивать 1С:WMS с помощью собственных специалистов, не доплачивая за услуги вендора и подрядчиков. Второй — использовать широкую партнерскую сеть компаний-интеграторов. Архитектура системы дает возможность сравнительно легко вносить изменения в конфигурацию, а возможность подключения разных ресурсов на рынке обеспечивает скорость изменений.

ОПТИМАЛЬНАЯ ФУНКЦИОНАЛЬНОСТЬ

Система на рынке с 2004 года: она дорабатывается и развивается с учетом потребностей бизнеса. Решение прошло через ряд обновлений функциональности и многократно использовалось для автоматизации крупных складов. Сейчас 1С:WMS по своим возможностям может конкурировать не только с ведущими отечественными системами, но и с их западными аналогами.

Пользователям решения доступны стандартные для всех систем управления складом функции: контроль приемки, хранения и погрузки товара и

инвентаризации. Кроме того, 1С:WMS предоставляет дополнительные возможности по координации ресурсов склада в режиме реального времени. Система также контролирует работу персонала: планирует нагрузки, анализирует показатели эффективности и рассчитывает KPI.

1С:WMS позволяет управлять не только складом, но и прилегающей территорией и реагирует на любые изменения процессов. Другой удобной функцией 1С:WMS является биллинг операций — тарификация услуг, предоставляемых складом клиентам. Кроме того, в базовую систему можно включить дополнительные функциональные модули, например, чтобы использовать голосовые технологии.

Автоматизация на основе 1С:WMS помогает решить все основные проблемы современных складских комплексов разного размера.

ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ РАБОТЫ С БОЛЬШИМИ СКЛАДАМИ

Опыт «КОРУС Консалтинг» в реализации масштабных проектов по внедрению 1С:WMS показывает, что функциональность системы соответствует всем задачам современных складов, в том числе комплексов с большим количеством сотрудников и операций.

Сейчас интерес к TC:WMS среди крупных игроков рынка из сферы сетевого ритейла, e-commerce и производства растет. Чтобы проверить, как система справляется с повышенными объемами, «КОРУС Консалтинг» помогает клиентам проводить нагрузочные тестирования и подбирать нужное оборудование.

МЕТОДОЛОГИЯ И БИЗНЕС-ЭКСПЕРТИЗА

У TC большое количество партнеров: бизнес может выбрать наиболее надежного поставщика, как с точки зрения понимания бизнес-процессов, так и с учетом знания системы и умения ее разрабатывать.

Профессиональная команда существенно снижает риски при внедрении, используя проверенную методологию. Бизнес-аналитик с экспертизой в логистике и складских процессах модерирует встречи с клиентом и выступает медиатором между бизнесом и ИТ. Консультант-специалист в TC:WMS генерирует решение, исходя из понимания возможностей системы и бизнес-потребностей заказчика. В результате проектная команда формирует оптимальное решение, учитывая задачи клиента и предлагая возможные пути оптимизации процессов.

Команда «КОРУС Консалтинг» более 20 лет работает с ритейлом, производством и логистикой. Эксперты с глубоким отраслевым опытом помогают клиентам сформировать видение целевых процессов, определить

зоны повышения эффективности и подобрать оптимальный ИТ-ландшафт.

Мы верим, что любой проект должен изменять бизнес не только качественно — он должен отражаться на показателях компании и гарантировать измеримый результат. «КОРУС Консалтинг» стремится к стратегическому сотрудничеству для трансформации компаний и помогает бизнесу достигать новых позиций в меняющихся условиях среды.

С точки зрения специалистов ГК «КОРУС Консалтинг», тренд на импортозамещение продолжит позитивно влиять на число проектов с ТC:WMS. Уровень инвестиций и ресурсных вложений в развитие таких продуктов в сфере логистики будет расти. Реализованные компанией проекты показывают, что это решение выигрывает у других по уровню функциональности, независимости от вендора и партнеров и стоимости внедрения как самой системы, так и дополнительных модификаций.