

18 февраля 2010

## **Воронка или «воровка» продаж? Эксперты поделятся знаниями на бизнес-тренинге**

**18 марта 2010 г. компания «КОРУС Консалтинг» и консалтинговый центр «Бюро Технологий Сервиса» организуют в Санкт-Петербурге бизнес-тренинг «Управляемый отдел продаж», который поможет участникам овладеть основными инструментами и методиками успешного управления продажами. На тренинг приглашаются коммерческие директора и руководители отделов продаж.**