

12 октября 2018

«КОРУС Консалтинг» стал золотым партнёром Microsoft по направлению облачных CRM

ГК «КОРУС Консалтинг» стала единственным партнёром Microsoft, подтвердившим золотой уровень компетенции Cloud Customer Relationship Management (CRM) в России.

Статус Cloud CRM Gold присуждается партнёрам корпорации в рамках глобальной программы Microsoft Partner Network. Золотой уровень компетенции гарантирует высокие стандарты услуг, предоставляемых «КОРУС Консалтинг» по внедрению CRM-решений на платформе Microsoft, а также подтверждает профессионализм проектной команды, наличие сертифицированных специалистов и успешно выполненных проектов. Только за этот год интегратором были выполнены облачные проекты в таких компаниях, как «САФ-Нева», «Абамет», а также создано собственное облачное решение «KORUS CLOUD | CRM для дистрибуции» на платформе Microsoft Dynamics 365.

Также по итогам партнерского конкурса [Microsoft Partner Awards](#) команда интегратора в этом году была признана в номинации Dynamics 365 For Sales лучшей в России и одной из четырех лучших компаний в мире.

Практика CRM была открыта в «КОРУС Консалтинг» в 2009 году, и за это время интегратор накопил внушительный опыт внедрений в различных отраслях бизнеса. CRM-решения «КОРУС Консалтинг» на платформе Microsoft успешно работают в транспортно-логистических компаниях, финансовых институтах и

торгово-производственных организациях. Среди клиентов – такие компании как DPD, PONY EXPRESS, АО «ВТБ Лизинг», «ВТБ Страхование», «ЛОКО-Банк», «РУСКОН», «Север Минералс», СТД «Петрович», «Яндекс.Деньги» и другие.

«Мы гордимся тем, что Microsoft отметил наши достижения наивысшим партнёрским статусом по направлению CRM. Развитие облачных решений является одним из приоритетных направлений нашей команды, и поддержка вендора в этом имеет для нас очень большое значение. Уверена, что получение компетенции откроет нам еще больше возможностей для усиления практики и создания новых облачных сервисов для отечественного и международного рынков», – говорит **заместитель генерального директора ГК «КОРУС Консалтинг» Мария Бар-Бирюкова.**

««КОРУС Консалтинг» – наш давний надежный партнер, и мы рады отметить высокий уровень экспертов компании. Вместе мы помогаем бизнесу в России развиваться, становиться успешнее и эффективнее. Благодаря нашему сотрудничеству российские компании могут ощутить преимущества облачных решений Microsoft, внедряя интеллектуальные CRM-системы на базе Dynamics 365, чтобы совершенствовать пользовательский опыт клиентов и повышать продажи», – комментирует **Елена Руденко, директор партнерской группы и департамента по работе с корпоративным сегментом Microsoft в России.**