

14 июня 2024

Санкции против ИТ: что изменится и пострадают ли обычные пользователи

Американские санкции в ИТ взбудоражили российских пользователей. Судя по высказываниям экспертов, разработчиков российских решений и потребителей конечных ИТ-продуктов, озабоченность вызвана весьма расплывчатыми формулировками запретов, порождающими волюнтаризм в их применении. Разработчики в основном отрицают сильное влияние запретов, утверждая, что почти все ключевые американские продукты уже замещены российскими аналогами. Но потребители иностранных программ более насторожены, берут тайм-аут на оценку ситуации, консультируются с юристами и техническими экспертами.

НА РЫНКЕ ПАНИКА



Широкий спектр IT- санкций и неопределенность в том, как их применят, поначалу порождает сильную нервозность и даже панику. С одной стороны, на рынке сейчас паника, и будет разумно делать выводы только через несколько дней. С другой стороны, эти риски ожидалось уже с 2022 года, и другие участники рынка были заведомо готовы к реализации такого сценария. Одно можно сказать наверняка: давление на бизнес будет усиливаться, а сильнее всего при этом пострадают обычные граждане.

Мария Бар-Бирюкова,
заместитель генерального директора ГК «КОРУС Консалтинг»

Президент НП «Руссофт» Валентин Макаров считает, что для частных пользователей есть риски прекращения поддержки и доступа к обновлениям со стороны Microsoft и подобных ему продавцов ПО. «Возможно, для пользователей станут недоступны какие-то зарубежные сервисы, вроде подписок на облачные продукты Microsoft», — согласен сооснователь и генеральный директор агентства iTrend Павел Житнюк.

О влиянии на пользователей говорит и руководитель аналитического центра компании Zecurion Владимир Ульянов, считая, однако, что ограничения затронут их незначительно. «Я не думаю, что ограничения, которые ввел против IT-сектора Минфин США, серьезно коснутся большинства обычных пользователей», — сказал он корреспонденту РБК Петербург. — Однако новые

санкции создают высокую степень неопределенности, что заставляет рассматривать в том числе и негативные сценарии развития событий. Я рекомендую всем еще раз пересмотреть пул используемых сервисов для сокращения своих рисков. На первый план должны выйти вопросы о том, как сохранить свои данные. Вопрос оплаты привычных зарубежных сервисов, которым многие сейчас озабочены, не является на этом фоне приоритетным». Копии наиболее важных данных Владимир Ульянов рекомендует сохранять на локальных носителях, то есть флешках или дисках.

На первый план должны выйти вопросы о том, как сохранить свои данные. Вопрос оплаты привычных зарубежных сервисов не является на этом фоне приоритетным.

ВРЕМЯ ДЛЯ ПЛАНА «Б»

Риски бизнеса эксперты и компании оценивают по-разному. Валентин Макаров считает, что «критических изменений и ухудшения ситуации в обеспечении работы ИТ-систем не произойдет». Мало что изменится и в сфере консалтинга, считает Геннадий Тарантасов, директор направления «Ритейл и FMCG» ГК «КОРУС Консалтинг»: «Все основные консалтинговые игроки, вроде Accenture и McKinsey, давно покинули Россию и закрыли здесь свои офисы, их услуги недоступны». При этом он отмечает, что остается лазейка: «Американские компании могут консультировать дочерние

компании санкционных бизнесов, которые вынесены в страны СНГ». В целом, по его мнению, в консалтинге для отечественных компаний ничего не меняется.

Ограничение на использование облачных сервисов также не ударит по компаниям сильно, считает **Геннадий Тарантасов:**

Российский бизнес и так готовился к их отключению еще с февраля 2022 года. Для большинства компаний это был самый первый этап импортозамещения: перейти с западных облаков и перенести данные внутрь страны. Сейчас можно сказать, что все, кто столкнулся с такой необходимостью, либо уже «переехали» на отечественные облака, либо подготовили план «Б» на случай резкого отключения от зарубежных. Многие российские компании, которые использовали софт для управления предприятиями — системы SAP, Oracle и др. — организовали все необходимые сервисы для их поддержки и развития вне зависимости от вендора. Новый пакет санкций никак не повлияет на такие системы. Все, что может случиться сейчас — уйдут с отечественного рынка небольшие нишевые игроки, но большого влияния на российский бизнес это не окажет.

ПРОВЕРКА НА ДАЛЬНОВИДНОСТЬ

Как конкретно повлияют санкции на отдельные отрасли и виды бизнеса, эксперты и сами потребители пока оценить затрудняются. «Пока такой конкретики нет, так как неизвестно, какие именно решения, а не классы ПО, могут подпадать под санкции», — считает Валентин Макаров.

С другой стороны, по мнению Павла Житнюка, «нынешние запреты никак не затронут те компании ОПК, которые попали под санкции еще в 2014 году и успели за эти годы заместить критические системы — те же, кто не придавал этому значения, сильно пострадают». В числе пострадавших могут оказаться «недальновидные» предприятия в отраслях, которые связаны с высокими технологиями и разработкой, в том числе в ОПК, машиностроении, микроэлектронике, говорит Житнюк.

Алексей Кораблев, президент Концерна R-Про, разрабатывающего и внедряющего цифровые технологии на промышленных предприятиях, считает, что отечественные продукты вполне могут закрыть основные проблемы промышленных клиентов его компании: «Сформировался такой тренд — к нам приходят клиенты, отказавшиеся от использования иностранной продукции на своих предприятиях. Если они полностью перейдут на отечественные решения, то существенной потери качества работающих на производствах IT-сервисов не произойдет».

В некоторых отраслях ситуация еще проще. «В сфере транспортного планирования иностранное ПО было в основном "коробочным", удаленно его "отключить" невозможно, а всю техническую поддержку производители

прекратили более двух лет назад, — говорит Всеволод Морозов, директор по аналитике и планированию компании SIMETRA. — Если говорить о разработке собственного софта, то учитывая поведение западных компаний, основной упор в транспортной сфере сделан как раз на то, чтобы вообще не зависеть от западных сервисов и технологий».

Валентин Макаров считает, что санкции не смогут оказать серьезного влияния на экспорт ПО из России, поскольку риски вторичных санкций уже подготовили российских экспортеров ПО к работе с любыми рынками.

ГОДЫ НА ШЛИФОВКУ

Как и все санкции, новый пакет отрезает российские компании от передовых западных технологий — как готовых, так и будущих. По этой причине, считает Валентин Макаров, «те потребители ПО на российском рынке, которые надеялись на восстановление статус-кво, поймут бесперспективность своей позиции и начнут искать замещающие продукты и российских партнеров, способных их внедрить и поддерживать». «Ускорится процесс импортозамещения. Каналы поставки импортного ПО продолжат действовать, но интерес к ним должен ослабнуть», — уверен президент «Руссофта».

С другой стороны, напоминает Павел Житнюк, компании-потребители IT называют объективные сложности — финансовые, кадровые, технические — замены иностранных продуктов, которыми они пользовались десятилетиями,



и на основе которых выстроены их технологические процессы. Даже при наличии качественных российских аналогов переход на них сложен. Кроме того, российские программы не всегда имеют полный функционал, сравнимый с зарубежным. Как признает **Геннадий Таранасов**, «уйдут годы на то, чтобы отшлифовать функциональность российских аналогов и развить их до нужного бизнесу уровня».

