

19 марта 2020

## **«Российская Сантехника» на 20% снизила складские запасы благодаря «КОРУС | Управление запасами»**

**ГК «КОРУС Консалтинг» завершила настройку облачного сервиса «КОРУС | Управление запасами» для розничной сети «Российская Сантехника».**

**Всего за месяц ритейлер кардинально перестроил процессы управления закупками, так что запасы на складах уменьшились на 20%.**

**Высвободившиеся оборотные средства позволят осуществлять дальнейшее развитие сети более эффективно.**

«Российская Сантехника» – сеть магазинов сантехники, расположенных в Твери, Тверской, Калужской, Нижегородской и Московской областях. В сети представлено более 20 тысяч товаров сантехнического назначения, а также мебели для ванных комнат собственного производства. Кроме этого «Российская сантехника» имеет собственный сервисный центр и инженерный центр.

Управление товарным ассортиментом – сложная задача для розничной компании с тысячами товарных позиций. В ручном режиме такое управление часто приводит к двум крайностям: недопоставками или, наоборот, затовариванию складов. Это, в свою очередь, несет риски упущенных продаж и неэффективного использования оборотных средств.

Руководство компании «Российская Сантехника» давно задумывалось об автоматизации управления заказами, так как анализ и расчет заказа по большому количеству номенклатуры занимал очень много времени. Необходимо было ускорить и оптимизировать процесс. Для этих целей руководство компании выбрало решение [«КОРУС | Управление запасами»](#).

«КОРУС | Управление запасами» – облачный сервис, который интегрируется с учетной системой компании и позволяет на основе исторических данных о закупках выявить сезонность спроса и его основные тренды. На основе этих трендов сервис формирует наиболее оптимальный план заказов и поставок. Его использование сокращает неликвидные запасы на складах на 40% и увеличивает продажи в среднем на 20% за счет наличия тех позиций, на которые присутствует наибольший спрос. В среднем оборачиваемость складов, управляемых на базе решения, увеличивается вдвое, а обслуживание заказов происходит в 14 раз быстрее.

«Поскольку все позиции вручную проанализировать было невозможно, раньше у нас получалось много ошибок. Склады компании росли, как и издержки на их обслуживание, а продавать при этом было нечего. Кроме этого мы хоронили в запасах большие оборотные средства. Вся эта ситуация заставила нас кардинально пересмотреть подход к управлению запасами. Использование сервиса «КОРУС | Управление запасами» дало очень быстрый и ощутимый эффект. За первые два месяца работы запасы на складах снизились почти на 20%, и значительно вырос оборот», – отметил **Олег Крахмальный, руководитель отдела продаж компании «Русская**

## **Сантехника».**

«Отличительной особенностью данного проекта стала быстрота развертывания решения из облака. Мы приступили к работе в конце 2019 года, и уже в январе “Российская сантехника” получила эффект от его использования. Запасы на складах компании выровнялись и снизились, а продажи и оборот, напротив, существенно выросли», – отметила **Татьяна Москвитина, руководитель направления «Управление запасами» ГК «КОРУС Консалтинг».**

