

29 марта 2021

ПО странам и континентам

Летом прошлого года правительство России заявило об амбициозных планах – сделать юрисдикцию страны одной из самых привлекательных в мире для развития ИТ-отрасли. В первую очередь этому должен способствовать введенный с 1 января 2021 года налоговый маневр. Сегодня в России работают больше 13 тысяч аккредитованных ИТ-компаний, из них 2,5 тысячи – в Санкт-Петербурге, обгоняющем всю Россию по концентрации «айтишников». Все компании в той или иной мере претендуют на налоговые льготы и поддержку государства, но получить их смогут только при выполнении ряда условий. Поправки в Налоговый кодекс предусматривают для отрасли бессрочное снижение ставки страховых взносов с 14 до 7,6 процента, ставки налога на прибыль – с 20 до трех процентов и нулевую ставку НДС с продажи российского программного обеспечения. При этом не менее 90 процентов доходов компании должно быть с продажи софта и услуги по его разработке, внедрению и поддержке, а ПО необходимо внести в единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных. По мнению президента НП «Руссофт» Валентина Макарова, принятые льготы позволят компаниям снизить свои расходы на четыре-пять процентных пунктов. Поскольку сейчас большая часть инвестиций в ИТ-сектор генерируется самими компаниями, вся эта экономия пойдет в развитие – в новые проекты в России, новые рабочие места, маркетинг и продвижение на мировом рынке.

«Однако точные размеры экономических выгод от данной льготы будут зависеть от фактического регресса конкретных компаний. Подсчет усложняется тем, что упомянутые 14 процентов страховых взносов распределяются по разным фондам и имеют разные регрессы. По нашим прогнозам, предложенная президентом льгота может "сберечь" от 25 до 30 процентов от годовой суммы взносов», – говорит финансовый директор компании «Рексофт» Денис Каморджанов.

Сегодня 80 процентов затрат российских ИТ-разработчиков приходится на фонд оплаты труда, поэтому снижение ставки страховых взносов – существенная поддержка российских ИТ-компаний.

«Эта реформа делает российскую юрисдикцию более конкурентоспособной для компаний и сотрудников, переехавших за рубеж. Однако для них все еще есть более льготные налоговые режимы, как, например, в "Парке высоких технологий" Белоруссии, и это может усложнять конкуренцию за кадры», – отмечает гендиректор «МойОфис» Дмитрий Комиссаров.

По его мнению, государство сейчас хорошо справляется со своей основной функцией заказчика, именно ее и надо усиливать, централизовать и регулировать. Например, правительство могло бы предложить план закупок отечественного софта, подготовить бюджет и, самое главное, четко этому плану следовать. Подобные меры сделают индустрию и создаваемые продукты конкурентоспособными не только в России, но и на международном уровне, увеличат экспорт отечественного ПО.

Валентин Макаров также считает, что с принятием закона о налоговом маневре российская юрисдикция стала более привлекательной для разработчиков ПО со всего мира, что означает приток в Россию идей, технологий, инвестиций, менеджеров, разработчиков. Этот фактор, в свою очередь, приведет и к росту конкуренции на рынке труда, повысит привлекательность ИТ-специальностей и будет стимулировать государство готовить больше ИТ-специалистов, в которых сегодня так нуждаются разработчики.

Однако не стоит забывать, что ИТ-отрасль состоит также из других компаний – дистрибьюторов, системных интеграторов, консалтинговых агентств и они, к сожалению, не только не смогут воспользоваться новыми льготами, но и потеряют ранее действовавшую льготу по НДС в случае продажи ПО, не зарегистрированного в российском реестре Минкомсвязи. И, по мнению участников рынка, было бы целесообразно изменить ряд формулировок, чтобы расширить список услуг, подпадающих под налоговый маневр. Поддержка не только разработчиков ПО, но и других типов компаний позитивно отразится на конкурентоспособности российских поставщиков на международном рынке.

«Требование о регистрации в реестре российского ПО заметно усложняет путь к получению льгот, особенно с учетом тех сроков, которые отведены на нее. Фактически у разработчиков было всего четыре месяца, чтобы зарегистрировать свой продукт, а с учетом кратного увеличения заявок, поданных в Минцифру, миссия "успеть до Нового года" была заранее провальной. Но в то же самое время нельзя назвать такие условия от государства необоснованными, вопрос только в реализации и сроках,

которые были фактически выделены ИТ-производителям», – подчеркивает финансовый директор компании CrossTech Solutions Group Екатерина Афанасьева.

Системные интеграторы не могут воспользоваться льготами для ИТ-компаний по страховым взносам и по налогу на прибыль, так как стоимость лицензий ПО, которое они внедряют, и стоимость работ самой компании по внедрению серьезно различаются. А для применения льготы размер выручки должен быть не менее 90 процентов от собственных разработок.

«Пока еще есть шанс исправить этот пробел: ассоциации ведут переговоры с профильными ведомствами. Если же не получится убедить Минцифры в необходимости доработать закон и добавить пункт про интеграторы, то в итоге за этот пробел заплатит конечный потребитель, что совсем не хорошо в кризисное время», – считает председатель совета директоров «СерчИнформ» Лев Матвеев.

«В настоящее время мы оцениваем, как именно эти меры повлияют конкретно на нашу компанию. Так как мы не только внедряем собственное ПО, но и оказываем услуги по бизнес-консалтингу и внедрению ПО российских и иностранных вендоров, часть нашего бизнеса получает преференции от налогового маневра, а другая, наоборот, попадает под ужесточение. Поэтому, вероятно, общая налоговая нагрузка на нашу компанию не уменьшится», – рассказывает **генеральный директор ГК «КОРУС Консалтинг» Александр Рахманов.**

Отмена льготы по НДС станет дополнительной налоговой нагрузкой для разработчиков. Вопрос в том, как они будут справляться с ней, за счет чего

поддерживать рентабельность. Кто-то решит поднимать цены на свое ПО, кто-то из-за высокой конкуренции не сможет позволить себе повышать прайс и попросту уйдет с рынка, проиграв в конкурентной борьбе.

«Думаю, рост цен возможен только на тот софт, который не находится в реестре российского ПО. Хотя и тут игроки рынка будут стремиться выступать с конкурентными ценовыми предложениями, и, возможно, на потребителе это может и не сказаться», – говорит Дмитрий Комиссаров.

Если все же цены вырастут, то не только на программные продукты – заказчикам придется переложить свои дополнительные затраты на конечных потребителей, а это значит, что подорожает гораздо более широкий спектр товаров и услуг.

Пока нет реальной практики применения льгот, поэтому насколько компаниям помог налоговый маневр, будет ясно по результатам и отчетам за первый квартал 2021 года. Не исключено, что отдельные положения закона потребуют дополнительных разъяснений от регулирующих органов.

По мнению генерального директора ООО «Ракета» Анатолия Курюмова, подобные меры - это всегда «игра» вдолгую. Ожидать результатов после года с момента введения льгот точно не стоит. «Сама разработка, вывод продукта на рынок требуют времени, ИТ-компаниям нужно запустить и раскрутить этот механизм. Да, эффект от инициативы мы увидим, но лет через пять-десять», – резюмирует Курюмов.

Минцифры РФ при участии российских ИТ-компаний подготовило второй пакет мер их поддержки, включающий около 50 инициатив. Участие в его

разработке принимали более 250 представителей ИТ-компаний.

Среди новых мер – утверждение планов импортозамещения госкомпаниями и переход на отечественное ПО; введение инструментов фискального стимулирования внедрения отечественного ПО и программно-аппаратных комплексов; софинансирование расходов ИТ-компаний на новые разработки и их пилотное внедрение и ряд других. Утверждение правительством второго пакета ожидается в марте.

Источник: RG.RU