

11 февраля 2016

Oracle призывает партнеров принять участие в Oracle PartnerNetwork (OPN) Cloud Program

Представители российских ИТ-компаний прокомментировали перспективы участия в новой программе Oracle PartnerNetwork (OPN) Cloud Program, которая призвана помочь партнерам в развитии облачного бизнеса.

Комментарий Сергея Сафронова, директора департамента СРМ группы компаний «КОРУС Консалтинг».

Американская компания Oracle запустила новую программу Oracle PartnerNetwork (OPN) Cloud Program, которая призвана помочь партнерам компании в развитии облачного бизнеса. Некоторые из российских партнеров Oracle уже изъявили желание принять участие в этой программе.

Квалификации в новой программе будут основываться на таких показателях эффективности, как освоение облачных технологий, успешные внедрения облачных сервисов, специализированные облачные ресурсы и знания и т.д.

Новая программа будет включать в себя четыре уровня.

Первый уровень называется **Cloud Standard**. Он позволит облачным партнерам Oracle становиться конкурентоспособнее на рынке.



Второй - **Cloud Select**. Этот уровень касается тех партнеров Oracle, кто получил облачную специализацию Cloud или разрабатывает и продает технологии или сервисы Oracle Cloud, а также имеет опыт успешного сотрудничества с клиентами по развертыванию решений на основе Oracle Cloud.

Третий уровень программы, который носит название **Cloud Premier** предназначен для партнеров, которые трансформировали бизнес, чтобы сосредоточиться на внедрении своих тиражируемых решений на основе Oracle Cloud у клиентов.

Последний, высший уровень в программе называется **Cloud Elite**. Он предназначен для тех партнеров, кто выбрал облачный бизнес своим первейшим приоритетом, и сделал значительные инвестиции в развитие экспертизы по различным решениям Oracle Cloud, подтвердив стремление предоставлять их клиентам.

Как уверяют в Oracle, новая программа **OPN Cloud Program** призвана помочь партнерам в развитии облачного бизнеса с Oracle Cloud, предоставив технологическую поддержку и помощь в освоении рынка. "Благодаря преимуществам и статусам новой программы партнеры смогут демонстрировать и подтверждать свою экспертизу по Oracle Cloud, решения для вертикальных рынков и успешные проекты по облачным сервисам", - сообщают в Oracle.

Некоторые из российских партнеров Oracle уже изъявили желание принять участие в этой программе. "Компаний "КРОК" планирует участвовать в облачной программе Oracle на одном из базовых уровней (Cloud Standard или

Cloud Select). В частности, существенный интерес представляет возможность предоставления платформы Oracle Transportation Management в качестве SaaS-сервиса из вендорского облака", - сказал корреспонденту ComNews директор по бизнес-приложениям компании "КРОК" Максим Андреев.

Что касается более высокоуровневого облачного партнерства, продолжил он, то на данный момент как для компании, так и для ее заказчиков – это вопрос времени. Для многих заказчиков, заметил Максим Андреев, особенно из госсектора, размещение всей облачной инфраструктуры за пределами России связано с понятными политическими рисками.

"Однако мы с удовольствием рассмотрим возможность стать одним из сертифицированных облачных партнеров Oracle, если вендор решит организовать подобную партнерскую сеть. И готовы пройти партнерский аудит нашей собственной облачной инфраструктуры в рамках предоставления SaaS или IaaS managed services", -добавил Максим Андреев.

В целом компания "КРОК", сказал он, уже не первый год предоставляет подобные сервисы на базе собственного публичного облака в партнерстве с целым перечнем производителей, на данный момент число заказчиков показывает положительную динамику.

По словам **директора департамента СРМ группы компаний "Корус Консалтинг" Сергея Сафронова**, Oracle - давний стратегический партнер компании, в частности, по направлению систем бюджетирования и консолидации финансовой отчетности (на платформе Oracle Hyperion).

"Поэтому для нас очень актуальны все изменения в стратегии вендора.

Корпорация движется в сторону облачных решений уже давно, - отметил в

беседе с ComNews Сергей Сафронов. - "Корус Консалтинг" с 2014 г. предлагает российским заказчикам облачное решение Oracle BPCS и в прошлом году мы начали один из первых российских проектов на этой платформе. Поэтому мы, безусловно, присоединимся к новой программе Oracle".

Руководитель направления департамента корпоративных систем группы компаний "Ланит" Николай Евстюхин сказал, что новая программа им интересна и группа планирует рассмотреть критерии участия в ней более подробно в ближайшее время.

"В целом мировые технологии начали активное движение в сторону повсеместного использования облаков, однако Россия пока отстает и в ближайшее время нам придется постепенно догонять передовые тренды. Безусловно, поддержка вендором партнеров в их стремлении расширить линейку предложений для заказчиков – это всегда хорошо и полезно", - резюмировал Николай Евстюхин.

По словам директора по маркетингу и PR "Консист Бизнес Групп" (входит в группу компаний "Ланит") Ольги Решетниковой, компания внимательно изучает новые партнерские возможности программы Cloud Program, поскольку работаем в тесном сотрудничестве с Oracle уже более 15 лет. "Наша команда отслеживает технологические новинки и оценивает их возможности для получения business value для наших заказчиков. В данном случае это очередной шаг вендора в будущее, в ногу со временем и основными трендами на рынке IT-технологий для бизнеса", - сказала Ольга Решетникова.

"Группа "Астерос" с 2003 г. развивает сотрудничество с Oracle на российском рынке и в настоящее время обладает платиновым партнерским статусом. В последние годы мы занимаем прочные лидерские позиции на российском рынке по уровню развития экспертизы Oracle, в нашем активе более 30 специализаций по продукции вендора. Естественно, "Астерос" давно сотрудничает с Oracle и в сфере предоставления облачных сервисов и, соответственно, является партнером разработчика по данному направлению. В частности, в конце прошлого года мы подписали двустороннее соглашение Oracle Cloud Addendum, в рамках которого имеем право предоставлять облачные услуги (Oracle Reseller Rights), в том числе и для госсектора. Программа Oracle PartnerNetwork (OPN) Cloud Program открывает партнерам новые возможности в развитии и продвижении технологий Oracle, что в целом позволит вывести на новый уровень качество и эффективность предоставления облачных услуг российским заказчикам", - рассказал ComNews главный специалист управления по работе с производителями Группы "Астерос", эксперт по продуктам Oracle Алексей Попович.

Новая партнерская программа Oracle, на взгляд президента группы компаний "Форс" Алексея Голосова, определяет место и роль партнеров в развитии облачных технологий - стратегического направления для корпорации. "Новая программа Oracle PartnerNetwork Cloud поможет нам органично расширить возможности бизнеса и совместно с компаниями-партнерами предложить рынку новые возможности трансформации информационных систем на базе архитектуры нового облачного поколения Oracle Cloud, сохраняя и используя при этом все прежние наработки, основанные на технологиях Oracle", - резюмировал Алексей Голосов.

Материал опубликован в издании ComNews от 11 февраля 2016 года.

