

25 июня 2007

## **Manhattan WMS в российском ритейле: завершен проект в компании «Холидей Классик»**

**Специалисты «КОРУС Консалтинг» завершили проект по внедрению системы WMS Manhattan ILS в новом распределительном центре компании «Холидей Классик» - крупнейшей розничной сети Западной Сибири. В рамках этого проекта были автоматизированы все основные складские процессы.**

Сеть «Холидей Классик» включает в себя 60 магазинов и является лидером рынка в Сибирском федеральном округе. Площадь склада составляет 8 000 кв.м, а объем хранения продукции – около 12000 палетто-мест. Для столь масштабной розничной сети с крупным распределительным центром внедрение специализированной системы для управления складом стало очевидной необходимостью на определенном этапе развития. «Мы делали выбор программного продукта, исходя из общей политики нашей компании – использовать только лучшие продукты на рынке, - комментирует Алексей Захаров, генеральный директор компании «Холидей Классик». – Поэтому, несмотря на то что решение Manhattan WMS на момент начала проекта было новым на российском рынке, мы предпочли именно ее: как лучшая в мире система этого класса, она позволяет нам воспользоваться лучшими

мировыми практиками. «КОРУС Консалтинг» как партнера по внедрению системы WMS порекомендовала компания Accenture, которая на текущий момент ведет проект по внедрению ERP системы Oracle Reatek.

Проектная команда состояла из специалистов компании «КОРУС Консалтинг» и Manhattan Associates. Интеграция мировых практик со знаниями специалистов в области логистики компании «Холидей Классик» позволила создать модель процессов распределительного центра. В ходе проекта была успешно решена основная задача: автоматизированы процессы приемки и размещения товаров, корректировки запасов, инвентаризации, пополнения запасов, комплектации, резервирования и отбора товаров, отгрузки и обмена данными с учетной системой. Кроме того, в системе были настроены возможности предоставления оперативной отчетности. WMS Manhattan ILS позволила полностью учесть специфику предприятия.

Запуск системы в эксплуатацию прошел гладко. Во многом это стало следствием того, что команда проекта со стороны «Холидей Классик» и «КОРУС Консалтинг» полностью следовала совместно разработанному детальному плану тестирования и запуска операций. Высокое качество подготовки конечных пользователей перед запуском было обеспечено хорошо проведенным обучением. Кроме того, благодаря современному, удобному и понятному интерфейсу системы пользователи очень быстро освоили выполнение операций.

«Проект по внедрению WMS Manhattan ILS в компании «Холидей Классик» был успешно реализован во многом за счет комплексности подхода, основанного на глубоком знании нашими консультантами специфических

для ритейла бизнес-процессов, а также использования наработанного специалистами Manhattan Associates в ходе сотен проектов уникального опыта, - комментирует Александр Рахманов, руководитель направления WMS компании «КОРУС Консалтинг». – Кроме того, залогом успеха проекта стал профессионализм проектной команды «Холидей Классик». Поддержка со стороны высшего управленческого звена позволила оперативно проводить мероприятия по устранению проектных рисков. В результате проект был выполнен в согласованные сроки и бюджет».

## **О компаниях:**

### **«Холидей Классик»**

Группа «Холидей Классик» создана в 2000 году. На сегодняшний день сеть объединяет более 60 магазинов, 30 из которых были открыты или присоединены за последний год. До 2011 года “Холидей Классик” планирует довести число супермаркетов сети до 200 в Сибири, достигнув географии присутствия во всех регионах Западной и Восточной Сибири. Также в планах Компании довести оборот Сети к 2011 году до US\$3.0 млрд и войти в число десяти крупнейших продовольственных Сетей России по объёму выручки.

### **«КОРУС Консалтинг»**

«КОРУС Консалтинг» специализируется на внедрении технологий управления. В компании работает более 470 сотрудников. «КОРУС Консалтинг» является официальным представителем компании Manhattan Associates - поставщика WMS-системы, признанной лучшим в мире решением для управления складами. Также «КОРУС Консалтинг» является официальным

представителем в странах СНГ и Балтии и Платиновым Сертифицированным Консалтинг-Партнером компании Infor, имеет статус Золотого Сертифицированного Партнера Microsoft. «КОРУС Консалтинг» - сертифицированный партнер корпорации Oracle. Кроме того, «КОРУС Консалтинг» имеет звание Velocity2 Content Management Premier Partner (высший партнерский статус корпорации EMC) и является официальным оператором услуги электронного обмена коммерческими документами на базе программного обеспечения ECOD на территории России и СНГ.

В числе предприятий, с которыми сотрудничает «КОРУС Консалтинг», сеть гипермаркетов «О'КЕЙ», «Лента», «Ашан», сеть супермаркетов SPAR, сеть универсамов «ПАТЭРСОН», торговая сеть ДОМО, ЦУМ, сеть автосалонов «Автомир», магазины у дома «Квартал», «Связьинвест», «Северстальтранс», строительная корпорация «КОНТИ», Молдавский металлургический завод, Первоуральский Новотрубный завод, Среднеуральский Медеплавильный завод, химико-фармацевтический комбинат «Акрихин», «КМБ-Банк».

В 2006 году было реализовано 8 проектов внедрения WMS Manhattan ILS 2006 в таких компаниях, как: 3PL-оператор Relogix, компания «АЛИДИ», «Логистическое Агентство «20 А», ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания», «ПРОСТО», сеть розничной торговли «Холидей Классик», 3PL-оператор «Кинетика» и др.

### **Manhattan Associates Ltd.**

Компания Manhattan Associates Ltd. разрабатывает решения для оптимизации цепочек поставок с 1990 года. Компания является одной из наиболее быстрорастущих в США, демонстрируя стабильное развитие на

протяжении 17 лет. Клиенты Manhattan Associates – более 1800 организаций, владеющих 2500 складскими комплексами. При этом, по статистике, 7 из 10 складских комплексов США используют технологии Manhattan Associates. Штат компании насчитывает более полутора тысяч человек.

