

15 июня 2018

Manhattan Associates в России вырос на 27%

ГК «КОРУС Консалтинг», эксклюзивный партнер Manhattan Associates в России и СНГ, подвела итоги деятельности по направлению «Логистика» за 2017 год. Василий Балакин, директор направления «Логистика» ГК «КОРУС Консалтинг», комментирует ситуацию.

Выручка компании от внедрения решений Manhattan Associates составила 205,6 млн. рублей, что на 27% превысило аналогичный показатель за 2016 год.

Несмотря на стагнацию российского рынка WMS, которую отмечают все эксперты и игроки отрасли, «КОРУС Консалтинг» продолжает стабильный рост по направлению Manhattan Associates. По результатам 2016 года доля решения [Manhattan SCALE](#) составила 12% рынка (Обзор российского рынка WMS-систем 2016 год, журнал «Складской комплекс»).

Василий Балакин, директор направления «Логистика» ГК «КОРУС Консалтинг», комментирует ситуацию.

Как Вы в целом оцениваете ситуацию на рынке WMS в России?

Оценивая ситуацию в проектах с нашими клиентами, я бы сказал, что ситуация стабильна, и мы продолжаем расти по направлению WMS. Более того, мы испытываем нехватку ресурсов для реализации проектов.

На мой взгляд, стагнация более ярко выражена в сегменте SMB, что обусловлено не столько снижением интереса к автоматизации склада, сколько общей экономической ситуацией.

Наша целевая аудитория представлена в большей степени клиентами уровня Enterprise (крупный бизнес, сетевые и международные компании), которые продолжают планомерное развитие, реализацию проектов даже в условиях общей экономической нестабильности.

В то время как небольшие компании «затягивают пояс потуже» и замораживают ИТ-проекты, многие из наших клиентов, наоборот, их иницируют. Отчасти это связано с тем, что компании данного уровня рассматривают автоматизацию и внедрение WMS, как инвестиционный проект, средство оптимизации, которое позволит сэкономить понятные деньги в понятные сроки за счет снижения себестоимости конкретных логистических процессов.

С какими трудностями приходится сталкиваться?

Для нас ситуация на рынке выглядит сложной с точки зрения ресурсов – мы продолжаем набирать и обучать специалистов для реализации проектов Manhattan Associates.

На сегодняшний день в нашей WMS-команде более 60 человек, которые полностью задействованы по текущим задачам. Но мы испытываем дефицит сотрудников для реализации новых проектов, глобальных планов по развитию.

В компании действует программа обучения, в ходе которой под контролем куратора стажеры постепенно вырастают до уровня консультантов Manhattan Associates. Это дает свои плоды в том числе и с точки зрения экспансии – выхода на международные рынки. Наши специалисты востребованы со стороны Manhattan Associates для реализации проектов в Европе. Это подтверждает высокий уровень компетенций коллег, соответствующий не только требованиям разработчика в части логистики и ИТ, но и опыту реализации комплексных проектов, стандартам проектной работы.

Ваши планы по развитию в 2018?

В последние годы «КОРУС Консалтинг» активно расширяет портфель ИТ-решений для логистики. В нем появились [решения для управления транспортом](#), системы маршрутизации и диспетчеризации, специализированные [облачные сервисы для управления запасам](#) и [прогнозирования спроса](#), решения для моделирования цепочек поставок. К концу этого года мы планируем вывести еще несколько облачных решений, которые откроют новые возможности для оптимизации логистики в сегменте среднего бизнеса.

Источник: [Logistics.ru](#)