

25 января 2011

## «КОРУС Консалтинг» вырос на 32% за 2010 год

**«КОРУС Консалтинг» подвел финансовые итоги работы за 2010 год. Годовой оборот системного интегратора составил 1 571, 170 млн рублей. Рост бизнеса по сравнению с 2009 годом составил 32% и вернулся фактически на докризисный уровень.**

Оборот по направлениям распределился в следующем порядке: IT-услуги (интеграция, IT-консалтинг, поддержка, обучение, защита информации) – 48,5% от общего оборота компании, разработка ПО – 16,5%, дистрибуция аппаратного обеспечения – 22,7%, дистрибуция ПО – 12,3%.

«В 2010 году экономическая ситуация в стране была в целом гораздо более стабильной, хотя «отложенного спроса», как в начале 2009 года, в 2010м уже не было, - комментирует **Александр Семенов, генеральный директор «КОРУС Консалтинг»**. – «Существенным образом выросли направления документооборота, CRM, EDI, SAP, SaaS, IT-аутсорсинга. В 2011 году мы ожидаем роста бизнеса по компании на уровне 20%. Это будет реально при условии сохранения текущей динамики роста экономики в стране. В целом, по нашим данным, за год IT-отрасль увеличила обороты на 10-15% и сохранит этот темп развития в текущем году».

Наиболее весомыми тенденциями 2010 года на российском ИТ-рынке, по мнению экспертов «КОРУС Консалтинг», стали: переход в сервисную модель оказания услуг (сюда можно отнести SaaS, IaaS, виртуализацию вычислений, ИТ-сервисы, ИТ-аутсорсинг, аренду ИТ-оборудования и пр.); перевод госуслуг в электронный вид и развитие различных ИТ- и интернет-сервисов, связанных с этим; развитие сегмента «мобильных решений» (интерфейсов корпоративных информационных систем и приложений, разработанных для мобильных устройств). Продажа лицензий, как направление бизнеса, замедлила свое развитие в России, вслед за развитыми странами - все больше вендоров начинает предлагать услуги и сервисы вместо «коробочного» ПО и лицензий.

### **Наиболее значимые итоги 2010 года в «КОРУС Консалтинг»**

Новыми клиентами системного интегратора в 2010 году стали «Альфа-банк», «Мегафон», «Тойота», «Райффайзенбанк», «Филип Моррис», Московский государственный университет, «Объединенная авиастроительная корпорация», банк «Санкт-Петербург», энергокомпания «Фортум» («ТГК-10»), группа компаний «Лукойл Оверсиз», страховая компания ВСК, торговая сеть «X5 Retail Group» и другие.

Всего в прошедшем году было завершено 46 проектов. Общее количество проектов, реализованных системным интегратором, составило 367.

«КОРУС Консалтинг» стал самой быстрорастущей ИТ-компанией Северо-Западного региона, по данным «Коммерсантъ».

В компании появились новые должности и сотрудники – коммерческий директор, директор по персоналу, директор по развитию бизнеса, директора по развитию направлений системной интеграции, CPM (Corporate Performance Management), IAMS (Identity and Access Management), телекоммуникационной отрасли.

«КОРУС Консалтинг» стал членом НП РУССОФТ - крупнейшего объединения российских разработчиков ПО.

В качестве оператора, осуществляющего обработку персональных данных своих клиентов, компания успешно прошла очередную проверку и получила подтверждение соответствия ФЗ-152 «О персональных данных» от Роскомнадзор РФ.

## **Документооборот**

В 2010 году «КОРУС Консалтинг» подключил к системам электронного документооборота свыше 5 тыс. новых пользователей.

Среди новых клиентов направления: государственная корпорация «Ростехнологии», некоммерческое партнерство «Гидроэнергетика России», ОАО «ОГК-2», ООО «Филип Моррис Сэйлз энд Маркетинг», ООО «Спецрадиосервис», ОАО «ЦентрТелеком», Московский государственный университет. Завершены проекты в компаниях «Синтерра», «Волгателеком».

Реализован проект за рубежом – внедрение электронного документооборота в Министерстве Труда и социальной защиты населения Азербайджанской Республики.

Значительное развитие получила практика реализации проектов на новых для департамента платформах. Реализованы полномасштабные проекты на платформах Alfresco, 1С: Предприятие, Microsoft Office SharePoint Server.

«КОРУС Консалтинг» получил статус ключевого партнера корпорации EMC по направлению Information Intelligence.

Системный интегратор стал партнером одного из мировых лидеров в области ECM-решений – Open Text, а также заключил партнерское соглашение с KOFAX Austria GmbH - признанным мировым лидером в области систем потокового ввода документов (занимает около 50% данного рынка).

## **Разработка ПО**

Активно развивалось направление собственных разработок, в том числе в области мобильных решений. Разработано решение "Мобильный офис" для платформ Android, iOS, Windows Mobile - универсальный интерфейс для взаимодействия с СЭД через мобильные устройства для топ-менеджеров предприятий и руководителей госструктур.

Одним из первых в России «КОРУС Консалтинг» начал практику использования планшетных компьютеров в медицине: интегратор разработал прототип интерфейса Федеральной типовой медицинской системы для iPad. Промышленная эксплуатация решения начнется в 2011 году в одном из федеральных научно-клинических центров страны.

Во ФГУП «Главный Радиочастотный Центр» при участии «КОРУС Консалтинг» в течение всего года создавалась единая информационная система, позволяющая перевести деятельность организации на электронную основу.

## **ИТ-сервисы, SaaS, EDI**

Разработаны и запущены новые онлайн-сервисы «Кабинет бухгалтера», «Электронный back office».

Направление EDI (внешнего обмена электронными документами) выросло за год на 33%. В настоящее время сервисом пользуется более 6000 компаний по всей России, прежде всего - крупные торговые сети и их партнеры: с помощью платформы ECOD они обмениваются более, чем 1,5 млн. электронных документов в месяц. Начат проект по внедрению технологии EDI в крупнейшей российской торговой сети «X5 Retail Group» (сети магазинов «Пятерочка», «Перекресток», «Карусель»).

С сервисом «Электронный дневник учащегося» работает более 60 образовательных учреждений в 25 регионах РФ, количество ежедневных пользователей сервиса составляет более 25 тысяч. В системе разработан инновационный сервис для психологической помощи детям через Интернет.

Реализованы проекты по внедрению системы бюджетирования от Adaptive Planning по модели SaaS в ГК «ПОЖОБОРОНПРОМ», компании «Армада». Всего число новых клиентов, подключенных к SaaS-системе бюджетного управления «Adaptive Planning», увеличилось в 4 раза.

## **Автоматизация бюджетного и финансового управления (CPM)**

Компания первой в России среди партнеров Oracle получила от вендора подтверждение своей специализации по направлению Oracle Hyperion Planning.

В 2010 были завершены проекты по постановке системы бюджетирования, финансовой консолидации и инвестиционного планирования в таких компаниях, как нефтесервисная компания «С.А.Т. oil AG», ГК «ПОЖОБОРОНПРОМ», телекоммуникационная сеть ОАО «Таттелеком» и другие. За 65 дней был реализован проект по постановке системы стратегического бюджетного управления у крупнейшего производителя продуктов быстрого питания «Маревен Фуд Сэнтрал» (бренды Роллтон и BIGBON).

Активно развивалась практика СPM в авиационной отрасли: реализованы проекты в авиастроительной корпорации «Иркут», московском аэропорту «Домодедово», продолжается работа над проектом в «Объединенной авиастроительной корпорации» (ОАК).

### **Microsoft (бизнес-решения и базовые технологии)**

«КОРУС Консалтинг» первым в России представил российскую версию Microsoft Dynamics NAV 2009.

Компания подтвердила свой статус одного из лучших российских партнеров Microsoft, получив сразу несколько престижных наград от корпорации по итогам 2010 финансового года по направлению ERP-решений. «КОРУС Консалтинг» снова вошел в Microsoft Inner Circle - привилегированный международный клуб, членами которого являются всего 5 % самых успешных и крупных партнеров Microsoft Business Solutions в мире. Компания получила и ряд российских наград: звание «Лучшего партнера в отрасли «Транспорт и логистика»; «Лучшего партнера в отрасли «Промышленность: металлургия и металлообработка»; статус призера в отрасли «Розничная торговля»; награду

за вклад в развитие в отрасли «Промышленность: производство пищевых продуктов, напитков и табака».

Проект в торговой сети «О`КЕЙ» признан крупнейшим внедрением Microsoft Dynamics AX в России и Восточной Европе. В 2009 году поставлен новый рекорд производительности - 1250 конкурентных пользователей системы на одной базе данных.

Реализованы проекты на базе Microsoft SharePoint Server в энергокомпании ОАО «РАО Энергетические системы Востока», торговой сети «ЦентрОбувь».

«КОРУС Консалтинг» стал победителем конкурса Microsoft Dynamics CRM Award 2009-2010 и получил высший рейтинг «5 звезд» от вендора, а также стал победителем в номинации «Лучший партнер по Microsoft Dynamics CRM в финансовом секторе 2009-2010».

Новые клиенты по направлению Microsoft Dynamics CRM – банк «Санкт-Петербург», производственная компания «Смерфит Каппа Санкт-Петербург», инжиниринговая компания «Группа Е4», торговая компания «Подшипник-Сервис», страховой брокер «Аксиом Инре», ОАО «Руструбпром», ООО «Юнисервис», медиа-агентство «+SOL».

Открыты новые отраслевые направления Microsoft Dynamics CRM – финансы и страхование, ЖКХ, телекоммуникации, логистика. В рамках развития решений для финансового сектора заключено стратегическое партнерство с компанией «ЦМД Софт». Развивается партнерство с компанией CSBI.

Открыто направления IAMS (Identity and Access Management) – управление идентификационной информацией о сотрудниках. В рамках данного

направления начат проект в «Альфа-банке».

## **Логистика**

«КОРУС Консалтинг» награжден вендором Manhattan Associates за самое инновационное внедрение решения для управления складами и логистическими процессами на базе Manhattan Associates ILS.

В течение года системный интегратор выполнил значительное количество проектов для таких компаний, как Japan Tobacco International, Urenholt, Alshaya, «Санитекс», «Геба», «Проконсим», «МАН», «Монэкс Трейдинг», «Форпост-Парфюм», «Форпост-Продукты».

Стартовала практика, связанная с использованием голосовых технологий в управлении складскими процессами, в сотрудничестве с консалтинговой компанией Optiscan и вендором Vocollect.

На рынок России выведены несколько новых продуктов от Manhattan Associates, в том числе Distributed Orders Management.

## **Госсектор и медицина**

Реализованы проекты по внедрению информационной системы «Интрамед» в республиканской клинической больнице Калмыкии, в областном перинатальном центре Курской области; внедрена региональная информационная система мониторинга родовспоможения (РИСАР) в Республике Калмыкия и Курской области. Разработана и внедрена система электронной записи пациентов к врачам в Саратовской и Курской областях. Завершен проект в петербургском НИИ травматологии и ортопедии им.



Р.Р.Вредена. «КОРУС Консалтинг» участвовал в разработке Реестра нормативно-справочной информации системы здравоохранения, социального развития и трудовых отношений (заказчик - Минздравсоцразвития РФ), а также участвовал в разработке требований к медицинским информационным системам (заказчик - Минздравсоцразвития РФ).

### **Системная интеграция и оборудование**

В 2010 году «КОРУС Консалтинг» стал партнером компании Juniper и серебряным партнером компании ExtremeNetworks (обе - производители телекоммуникационного оборудования). Значимыми проектами направления стали создание технической инфраструктуры для внедрения информационных систем в Главном радиочастотном центре России, Радиочастотном центре Сибирского федерального округа, Радиочастотном центре Северо-Западного федерального округа, Саратовской областной детской клинической больнице, Республиканской клинической больнице Калмыкии. Разработана техническая документация для ОАО «ВолгаТелеком». Были реализованы поставки серверного и телекоммуникационного оборудования для клиентов «КОРУС Консалтинг» - «Пулково», «Скартел» и др.

### **ИТ-аутсорсинг**

В 2010 году «КОРУС Консалтинг» работал с 10 клиентами по направлению ИТ-аутсорсинга, из которых 4 – новых. Продолжалась работа с ООО «Скартел» (бренд Yota), велись проекты в компаниях «Рукс», «Спецрадиосервис», туристической компании «Гамма», компании «Неопринт».

Среди клиентов системного интегратора востребованными оказались услуги по управлению ИТ-ресурсами, аутсорсингу обслуживания рабочих мест, подготовке и развертыванию ИТ-инфраструктуры предприятий, а также аутстаффинг (outstuffing) ИТ-персонала – работа клиентов с сотрудниками, состоящими в штате «КОРУС Консалтинг».

## **SAP**

В 2010 году направление SAP завершило проект в ОАО «Газпром нефть» по созданию центра компетенций SAP - корпоративной информационной системы компании. Продолжается проект по аутсорсингу поддержки SAP в «Газпром нефти», начат проект по созданию единой концепции полномочий в информационных системах SAP.

Проект в ОАО «Газпром нефть» стал одним из крупнейших для системного интегратора в области ИТ-аутсорсинга. Помимо этого, начато сотрудничество с компаниями «Смерфит Каппа Санкт-Петербург» и «Л`ореаль».

В 2010 году начато активное развитие двух новых направлений деятельности – внедрение линеек продуктов SAP BusinessObjects GRC и SAP by OpenText.