

09 ноября 2011

## «КОРУС Консалтинг» вошел в тройку лидеров российского рынка SaaS

**Группа компаний «КОРУС Консалтинг» вошла в тройку лидеров рейтинга российских поставщиков SaaS-решений. Рейтинг SaaS-провайдеров составлен агентством CNews Analytics, которое специализируется на исследовании российского ИТ-рынка.**

В группе компаний «КОРУС Консалтинг» SaaS-проекты реализует сервисное подразделение - «КОРУС Консалтинг СНГ». Совокупная выручка по направлению SaaS в 2010 году составила 153 млн рублей, что на 33% больше, чем соответствующий показатель 2009 года. Клиентами «КОРУС Консалтинг СНГ» по направлению SaaS за последние 2 года стали компании «Виктория», «Дикси», SPAR, «Вестер», X5 Retail Group, «Метро», «Ашан», «Лента», «О'КЕЙ», «Тандер» и другие. Более 60 образовательных учреждений в России используют сервис «Электронный дневник учащегося», разработанный «КОРУС Консалтинг СНГ».

«Поскольку «КОРУС Консалтинг» много лет оказывает услуги по ИТ-консалтингу и оптимизации бизнес-процессов, мы очень хорошо понимаем, какие сервисы можно вывести в SaaS-модель и что будет востребовано на рынке, - отмечает Леонид Якубовский, директор «КОРУС Консалтинг СНГ». – Несмотря на молодость рынка SaaS, он имеет большие перспективы роста.

Думаю, что вскоре мы увидим примеры, когда компании будут переводить в «облака» многие элементы своей ИТ-инфраструктуры: постепенно клиенты приходят к пониманию, что SaaS в большинстве случаев – это безопасные, экономически эффективные, удобные решения. Я прогнозирую рост этого рынка на 200-300% в ближайшие 2-3 года».

Следует отметить, что четверка лидеров рейтинга SaaS-провайдеров – «СКБ Контур», «Манго Телеком», «КОРУС Консалтинг» и «БАРС Груп» - находится в значительном отрыве от остальных участников рейтинга по основному критерию рейтинга – показателям выручки за 2009/2010 годы.

«Сегодня на рынке представлены различные SaaS-решения в области базовых программных продуктов - почтовые сервисы, средства совместной работы, управления проектами, есть предложения по аренде серверных мощностей. Мы же занимаемся бизнес-приложениями по модели SaaS, к ним можно отнести BI-системы, бюджетирование, документооборот, CRM. Таких решений на рынке - единицы, интерес заказчиков к ним очень велик, - комментирует Александр Семенов, генеральный директор группы компаний «КОРУС Консалтинг». – Наша уникальность в том, что мы сами разрабатываем, внедряем, поддерживаем и развиваем SaaS-решения для бизнеса. Это направление – приоритетное для нас, и в ближайшее время мы планируем вывести новые решения на рынок».

Напомним, что «КОРУС Консалтинг СНГ» является крупнейшим провайдером сервиса электронного обмена документами (EDI). К системе ECOD подключено более 8000 коммерческих клиентов. Также системный интегратор разрабатывает и предоставляет клиентам различные SaaS-решения, такие, как сдача бухгалтерской отчетности через Интернет,

«Электронный Back office» (бронирование билетов и гостиниц, оформление командировок), системы корпоративного хранения данных и аналитической отчетности, электронный факторинг, порталные решения.

