

14 марта 2025

## «КОРУС Консалтинг» создал дочернюю компанию ROXIT для расширения направления ИТ-консалтинга

*ГК «КОРУС Консалтинг» выпустила на рынок новую компанию под брендом [ROXIT](#). Дочернее предприятие предложит российскому бизнесу комплекс ИТ-услуг: от стратегического и операционного консалтинга до выбора конкретных технологических решений и реализации сложных ИТ-проектов под ключ.*

Специалисты ROXIT будут заниматься аудитом и оптимизацией операционной модели бизнеса, построением процессов финансового и кадрового учета, а также помогать компаниям переходить к data-driven методологии управления. В рамках услуг ИТ-консалтинга команда сосредоточится на аудите и разработке ИТ-стратегий, создании дорожных карт локализации и поиска инструментов по сокращению ИТ-затрат. В настоящее время компания формирует свою продуктовую стратегию и ведет переговоры с ведущими российскими вендорами. Сейчас в списке партнеров компании «1С», «Бизнес Технологии» (платформа Global ERP),



LsFusion, Axenix (платформа In.Plan), Adeptik, HRLink, Bitrix24.

В управленческую команду ROXIT вошли выходцы подразделения ERP «КОРУС Консалтинг». Управляющие партнеры ранее руководили департаментами по созданию и внедрению ERP-решений на базе платформ Microsoft Dynamics AX и «1С», штат которых насчитывает более 200 человек. В списке реализованных командой проектов – автоматизация операционного контура и управленческого учета в «Галамарт» (победитель конкурса «1С:Проект года 2024»), формирование программы цифровой трансформации для «РИВ ГОШ», а также комплексные проекты по автоматизации в таких компаниях как «ОКЕЙ», «Азбука Вкуса», Ozon, «Сибирский Цемент», «Яндекс Маркет», VALIO и других.

Сейчас ROXIT – это слаженная команда экспертов с опытом управления и реализации сложных ИТ-проектов более 15 лет. В команде на данный момент более 30 специалистов – это разработчики, консультанты, бизнес-архитекторы и руководители проектов.



Александр Семенов,  
генеральный директор ГК  
«КОРУС Консалтинг»

ROXIT остаётся частью платформы «КОРУС Консалтинг», одновременно действуя как независимый игрок ИТ-рынка. Это позволит новой команде оперативно реагировать на внешние изменения и сфокусироваться на развитии отраслевых практик, а группе компаний поможет усилить практику ИТ-консалтинга и расширить продуктовый портфель новыми востребованными решениями.



Ксения Роднова,  
генеральный директор  
ROXIT

Мы видим, что современный рынок требует не только точечного внедрения ИТ-решений, но и комплексного подхода – от формирования стратегий до получения видимых бизнес-результатов через технологии. Крупные компании больше не хотят разделять консалтинг и реализацию конкретных проектов и ищут ИТ-партнера, который сможет предложить комплексный подход. ROXIT отвечает на эту потребность рынка, предлагая профессиональное сопровождение на всем пути трансформации бизнеса: от формирования стратегии, планирования до реализации.