

17 марта 2014

## «КОРУС Консалтинг» подводит итоги 2013 года

***ГК «КОРУС Консалтинг» подводит итоги 2013 года. Основной рост показали направления систем электронного документооборота, CRM- и ERP-решений и систем бюджетирования и консолидации финансовой отчетности.***

Выручка консалтинговых подразделений ГК «КОРУС Консалтинг» в 2013 году выросла на 6%. Основным направлением деятельности группы компаний по-прежнему остаются ИТ-услуги, составившие в 2013 году 57% общей выручки и показавшие рост в размере 8%. Поставка программного обеспечения и поставка аппаратного обеспечения составили 26% и 17% соответственно. Наибольший рост показали направления, предоставляющие услуги по внедрению систем электронного документооборота, CRM-систем, ERP-решений и систем бюджетирования и консолидации финансовой отчетности.

Среди ключевых отраслей, в которых специалистами «КОРУС Консалтинг» были реализованы проекты в прошлом году – финансовый сектор (15% от общей выручки), ритейл (13%), производство (12%), государственный сектор (12%) и телекоммуникации (11%).

В ежегодном рейтинге крупнейших открытых компаний Северо-Западного федерального округа, составляемом издательским домом «Коммерсантъ



Санкт-Петербург», «КОРУС Консалтинг» занял 36 место, поднявшись на 18 позиций. По итогам работы в прошедшем году «КОРУС Консалтинг» снова, третий год подряд, был включен [в список 100 лучших работодателей России](#) по версии портала HeadHunter.ru.

## Клиенты

В прошедшем году новыми клиентами компании стали почти два десятка российских и международных организаций, среди которых - Mailbrand, ЛОКО-Банк, Магазин Малого Кредитования, Сантэнс Сервис и Русский Трастовый Банк.

В 2013 году специалисты «КОРУС Консалтинг» приняли участие в более чем 50 проектах. Среди них стоит отметить:

- внедрение CRM-решений на базе Microsoft Dynamics CRM в КБ [«ЛОКО-Банк»](#), логистическом агентстве [Mailbrand](#) и [Русском Трастовом Банке](#), агентстве недвижимости [«Итака»](#), торгово-производственной компании [«КС-Дилинг»](#).
- автоматизацию складского учета табачного [концерна JTI](#), [VVP Group](#), [«АвтоЗапчасть КАМАЗ»](#), [«Оптимист лоджистикс»](#) и [«Сантэнс сервис»](#) на платформе Manhattan SCALE.
- создание информационной системы на базе платформы «1С» в [ДООО «Электрогаз»](#).
- внедрение ERP-системы на платформе Microsoft Dynamics AX в группе компаний [VBH](#), [MC-Vauchemie](#), [«Магазине Малого Кредитования»](#).
- модернизацию и расширение систем бюджетного управления [авиастроительной корпорации «Иркут»](#) и [ОАО «Вертолеты России»](#) на

Oracle Hyperion Planning.

- создание единого архива медицинских изображений для [лечебно-профилактических учреждений Тюменской области](#).

Также в прошлом году мобильными приложениями, разработанными специалистами «КОРУС Консалтинг», начали пользоваться [депутаты Государственной Думы РФ](#): решения «Новые нормативно-правовые акты» и «Документы депутата» доступны всем депутатам в каталоге «Электронный парламент» на портале [www.dumasoft.ru](http://www.dumasoft.ru).

Два проекта «КОРУС Консалтинг» стали [лауреатами конкурса «Проект года»](#), проводимого официальным порталом ИТ-директоров России Global CIO: проект по созданию регионального фрагмента ЕГИСЗ Республики Калмыкия и проект по автоматизации лизинговых сделок в ОАО ВТБ Лизинг.

#### Признание технологических партнеров

В 2013 году «КОРУС Консалтинг» подтвердила позицию одного из ключевых партнеров корпорации Microsoft в России. По итогам российского конкурса среди партнеров Microsoft ГК «КОРУС Консалтинг» второй год подряд была признана лучшей компанией в номинации [CRM Partner of the Year](#). Компания в седьмой раз стала участником [элитного клуба Microsoft Dynamics President's Club](#), а также получила [наивысшие статусы для партнеров](#), предлагающих облачные сервисы и решения - Microsoft Cloud Accelerate Partner и Microsoft Cloud Deployment Partner.

В прошлом году «КОРУС Консалтинг» стал [премиум-партнером компании Lenovo](#) (Lenovo Premium Partner), получив новый партнерский статус всего

через полгода после начала сотрудничества по результатам объемов продаж.

«КОРУС Консалтинг» подтвердила наивысший партнерский статус - Signature Partner - корпорации EMC по направлению Information Intelligence, а также платиновые статусы корпораций Oracle и Kofax.

### Новые направления

В прошедшем году в «КОРУС Консалтинг» был открыт ряд новых направлений бизнеса:

- Создан [центр компетенции по решениям для электронной коммерции](#), специалисты которой реализуют [проекты на базе Intershop](#), одной из ведущих eCommerce-платформ в мире, входящей в список лидеров рынка по версии аналитических агентств Forrester Research и Gartner Group.
- Дополнен портфель инструментов для автоматизации логистических процессов – теперь «КОРУС Консалтинг» предлагает [продукты компании ORTEC](#), предназначенные для оптимизации и планирования транспортной логистики. Решения ORTEC используются в 1700 компаниях по всему миру, прежде всего в таких отраслях, как логистика, розничная и оптовая торговля и дистрибуция.
- Были представлены [решения по беспроводной аналитике Walkbase](#) для анализа потока и поведения посетителей розничных сетей, торговых центров и универмагов, предприятий быстрого питания, аэропортов и вокзалов. Беспроводная аналитика – новое для российского рынка направление, позволяющее отслеживать поведение посетителей в помещениях на основе анализа излучения включенных модулей Wi-Fi/Bluetooth мобильных устройств.

- Системами на базе OpenText расширилась линейка решений по управлению корпоративным контентом – одному из ключевых направлений деятельности «КОРУС Консалтинг». В числе преимуществ решений OpenText - широкие возможности при интеграции с системами SAP, практика развития которых активно ведется в «КОРУС Консалтинг».

### Новые продукты

Портфель предложений для клиентов «КОРУС Консалтинг» в 2013 году пополнился и рядом собственных продуктов. Среди них:

- [система электронного документооборота ELLF](#) на базе open-source платформы Alfresco. Реализация решения на свободно распространяемой платформе Alfresco позволяет получить бесплатно неограниченное количество мест пользователей системы.
- линейка [облачных решений KORUS Five](#), созданная на технологиях Microsoft и доступная на платформе Windows Azure. KORUS Five включает в себя системы управления документооборотом компании и средства совместной работы.
- [аналитическая система KORUS Retail Intelligence](#), предназначенная для получения оперативной информации по ключевым показателям эффективности (продажи, маркетинг, логистика, финансы) и выявления потенциала роста предприятий розничной торговли.
- [комплексное решение K-Point](#), позволяющее упорядочить сбор и анализ данных по бизнес-процессам, не охваченным промышленными системами автоматизации, а также создать модель данных, реализовать веб-формы сбора данных и настроить регламент согласований.

«В 2014 году мы продолжим расширять нашу экспертизу в приоритетных отраслях - ритейле, финансовом и нефтегазовом секторах, а также все больше двигаться в сторону предложения облачных сервисов нашим клиентам. Уже сейчас мы предлагаем полный комплекс услуг заказчикам - не только консалтинг, внедрение информационных систем и поставку необходимого аппаратного обеспечения, но и полноценную техническую поддержку, перевод инфраструктуры клиента в «облака» и использование наших решений как гарантированного сервиса», - отметил **генеральный директор ГК «КОРУС Консалтинг» Александр Семенов.**