

12 марта 2025

## «КОРУС Консалтинг» нарастил выручку от ИТ-услуг на 19% за 2024 год

*ГК «КОРУС Консалтинг» подвела финансовые итоги за календарный 2024 год. Группа компаний увеличила объемы продаж ИТ-услуг и собственных цифровых продуктов.*

Общая выручка группы компаний за 2024 год\* составила 9,08 млрд рублей\*\*, что на 4% меньше, чем за 2023 год. 85% выручки (7,7 млрд рублей) получено от продажи ИТ-услуг (консалтинг, внедрение ПО, заказная разработка, [техническая поддержка](#)), 9% – от продажи ПО, 5% – от дистрибуции АО, 1% пришелся на облачные и другие услуги. Выручка от ИТ-услуг выросла на 19%, при этом доходы от продажи ПО снизились на 68% год к году. Количество сотрудников группы компаний увеличилось на 13% и превысило 1500 человек.

Более 70% выручки составляют проекты в ключевых для компании отраслях: ритейл и дистрибуция, транспорт и логистика, промышленность. Также в 2024 году компания отмечает увеличение спроса на ИТ-проекты в АПК, телекоме, здравоохранении и фармацевтике.



Наибольший рост показали направления по ИТ-консалтингу, развитию инженерной инфраструктуры, миграции на отечественные ERP, заказной разработке ПО, внедрению аналитических решений, а также продажа собственных продуктов компании. Так выручка от реализации собственных ИТ-продуктов и связанных с ними услуг увеличилась на 15% и составила более 1,2 млрд руб. Выручка от продаж платформы для управления электронным документами, бизнес-процессами и [корпоративным контентом «Авандок»](#) выросла на 8% до 750 млн руб., а от продаж [HRM-платформы K-Team](#) – на 24% до 324 млн руб. Кроме того, в 2024 году «КОРУС Консалтинг» вывел на рынок экосистемную e-commerce платформу для среднего и крупного бизнеса [«Бустрейд»](#) и цифровую логистическую платформу [KONCRIT](#).

Среди крупных проектов 2024 года: автоматизация ключевых процессов крупнейшего в России логистического комплекса в [ОЭЗ «Алабуга»](#), создание корпоративной системы управления данными для [ОАО «РЖД»](#), разработка решений для планирования и анализа размещения товаров в [«Лемана ПРО»](#), а также управления запасами для [Иркутской нефтяной компании](#) и автоматизация высоконагруженного распределительного центра агропромышленного холдинга [«ЭКО-культура»](#).



Александр Семенов,  
 генеральный директор ГК  
 «КОРУС Консалтинг»

Результаты работы за 2024 год мы оцениваем позитивно. В приоритете компании по-прежнему остаются ежегодное увеличение доли ИТ-услуг в структуре выручки, а также развитие и продвижение собственных ИТ-решений. Тем не менее, нельзя не сказать о том, что сейчас ситуация на ИТ-рынке усложнилась. Уже с конца прошлого года мы видим, что многие игроки из разных отраслей стремятся стабилизировать свое финансовое положение за счет серьезной оптимизации затрат. Бизнес инвестирует только в проекты с быстрыми и измеримыми результатами, другие инвестиции откладываются. В 2025 году мы ожидаем сохранения спроса на ИТ-проекты с коротким инвестиционным циклом, связанные, например, с оптимизацией логистических и производственных процессов или управлением данными.