

24 августа 2022

«КОРУС Консалтинг» модернизирует систему аналитической отчетности «ЕВРАЗ ТК»

«ЕВРАЗ ТК» реализует новый подход к формированию аналитической отчетности по продажам на основе данных вместе с ГК «КОРУС Консалтинг». Сценарный подход при анализе данных позволит в кратчайшие сроки находить ответ на нужный вопрос, при этом масштабируя аналитические приложения по направлениям деятельности компании.

«ЕВРАЗ Торговая компания» («ЕВРАЗ ТК») – крупнейший российский поставщик металлопроката строительного, промышленного и транспортного назначения, а также метизов, угольной продукции и продукции коксохимического производства.

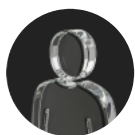
Используемая в компании отчетность требовала доработок: базовая формировалась стандартно в презентациях или Excel-таблицах, а интерфейс BI системы был неудобен для конечных пользователей, требовалась оптимизация работы с мобильных устройств. Чтобы модернизировать подход к анализу и саму систему, руководство «ЕВРАЗ ТК» в рамках конкурса выбрала ГК «КОРУС Консалтинг».

Проектная команда изучила требования к платформе: новое решение должно было включать полноценный анализ данных организации от фактических показателей продаж до эффективности маркетинговых кампаний.

По результатам аудита текущего BI-решения была создана структура стартового дашборда и общая схема навигации для развития приложения. При создании интерактивных панелей использовался сценарный подход, который предполагает сценарий анализа от верхнеуровневого значения показателя с последующей детализацией и исследованием влияющих факторов.

Панель мониторинга ключевых показателей демонстрирует основные показатели деятельности компании: валовый доход, выручку, объем продаж, программу повышения эффективности, долю рынка с возможностью оперативного анализа фактических значений и отклонений вплоть до конкретного продукта или региона (от плана, от значений аналогичного периода прошлого года).

«Для нас всегда ценно, когда перед внедрением наши заказчики готовы глубоко прорабатывать методологию сценарного анализа данных и подходить к проектированию решения вместе с нами, используя современные подходы и технологии и выбирая лучшие из них. “ЕВРАЗ ТК” уже идет по этому пути и закладывает фундамент для поддержки управленческих решений, основанных на данных», — подчеркивает **Андрей Байбутов, директор по развитию бизнеса департамента аналитических решений ГК «КОРУС Консалтинг».**



Валентин Кризский
начальник департамента
маркетинга ЕВРАЗ ТК

Для нас как для ведущего поставщика продукции в отрасли важно оперативно отслеживать информацию о деятельности компании на всех уровнях. Классический формат отчетности оттягивал много ресурсов и был менее оперативным. Сейчас у нас появился roadmap, который предлагает оптимальный способ реализации единой системы отчетности по всем показателям нашей организации. Этот подход сделает нашу компанию эффективнее, так как предоставит доступ к инструменту для контроля и мониторинга на основе объективных данных.