

17 июля 2026

«КОРУС Консалтинг» и Pyrus объявляют о партнерстве

ГК «КОРУС Консалтинг» и Pyrus, разработчик одноименной платформы, заключили партнерское соглашение: клиентам интегратора станет доступна российская low-code платформа для автоматизации операционных процессов. С её помощью компании смогут самостоятельно выстраивать единую цифровую среду для управления обращениями, документами, сделками и кадровыми процессами.

Pyrus развивает low-code платформу с 2013 года. Платформа **закрывает ключевые операционные направления готовыми решениями**: Service Desk и ITSM для поддержки, CRM для продаж, ЭДО и КЭДО для документооборота, HRM для управления персоналом и рекрутинга. Среди клиентов Pyrus — Hoff, ИВИ, Dodo Brands, iiko, ЕвроХим и другие.

В 2025 году в платформе появились **встроенные ИИ-инструменты**. ИИ-ассистент доступен в любом разделе платформы и использует контекст корпоративных данных: находит информацию в задачах и базе знаний, помогает сформулировать ответы и сравнивать документы. ИИ-боты работают как виртуальные участники процессов: они настраиваются без кода, создают задачи, заполняют поля и меняют статусы по заданной инструкции.

Партнерство расширяет возможности «КОРУС Консалтинг» в проектах по автоматизации операционных процессов. Дополнительную ценность создает совместимость Pyrus с другими системами из портфеля решений компании.



Дмитрий Смирнов
Директор по развитию
департамента CRM и BPM ГК
«КОРУС Консалтинг»

Мы давно наблюдали за развитием Ryrus и видели, как платформа эволюционирует от таск-менеджера к полноценному инструменту автоматизации. Сейчас это решение закрывает задачи, с которыми к нам приходит все больше клиентов: быстро запускать процессы без длительных проектов по разработке. Именно поэтому мы решили развивать это направление вместе.



Тимур Ботвин
Заместитель генерального
директора Ryrus

Для нас важно, чтобы клиент получал не просто лицензию на платформу, а конкретный бизнес-результат. "КОРУС Консалтинг" умеет именно это: их команда детально разбирает процессы заказчика, настраивает решение под реальные запросы бизнеса и сопровождает проект для достижения запланированных KPI. Мы полностью разделяем такой подход, где на первом месте практическая эффективность внедрения Ryrus, а не только продажи.

