

29 марта 2019

«КОРУС Консалтинг» стал лидером продаж решений «1С-Битрикс» в сегменте Enterprise

Компания «1С-Битрикс» подвела итоги партнёрского конкурса «Лидеры продаж 2018 года», в котором ГК «КОРУС Консалтинг» стала победителем в категории Enterprise.

Компания «1С-Битрикс» ежегодно составляет рейтинг «Лидеры продаж», в котором отмечает достижения партнёров по продажам своих продуктов в России и странах СНГ. По итогам 2018 года компания «КОРУС Консалтинг» была признана победителем конкурса в категории Enterprise благодаря большому объёму продаж лицензий вендора и портфелю успешно выполненных проектов.

«КОРУС Консалтинг» имеет широкую линейку решений вендора для Enterprise-компаний. Среди них [B2B-портал на базе «1С-Битрикс»](#) для организации оптовых продаж с личным кабинетом клиента и готовое решение [КОРУС | Корпоративный портал](#), возможности которого дополняют модули [КОРУС | База знаний](#) и [КОРУС | Управление стратегией](#) для создания единого пространства для корпоративной работы. Все решения доступны как для локального внедрения, так и для развёртывания в облаке.



В минувшем году системный интегратор пополнил портфель проектов на базе «1С-Битрикс24» в ряде крупных отечественных компаний энергетической и транспортной отраслей, а также финансовых институтах и торгово-производственных организациях. Кроме того, коммуникационные площадки на платформе вендора успешно работают в таких компаниях, как [ассоциация «Русский свет»](#) и DIY-ритейлер [СТД «Петрович»](#).

«Компания “КОРУС Консалтинг” является нашим давним стратегическим партнёром, который с каждым годом показывает всё больший уровень бизнес-квалификации. Благодаря нашему тесному и плототдтворному сотрудничеству российский бизнес может ощутить все преимущества наших облачных и on-premise решений, а также получить качественную поддержку, знания и ресурсы при развитии как интернет-магазинов, так и коммуникационных площадок для сотрудников», – отмечает **Артём Рябинков, директор по работе с ключевыми клиентами «1С-Битрикс»**.

«Благодаря многолетнему опыту работы с Enterprise-заказчиками “КОРУС Консалтинг” глубоко понимает, какие задачи стоят перед руководителями организаций в области работы с сотрудниками – по созданию единого информационного пространства, обеспечению успешной коммуникации, развитию мотивации, - а также в сфере развития отношений с заказчиками и партнерами. Мы делаем всё возможное для того, чтобы создавать решения на лучших технологических платформах, которые помогают им справляться с этими задачами, и мы рады, что продукты “1С-Битрикс” являются для наших клиентов одной из таких платформ», – говорит **Александр Рахманов, генеральный директор ГК «КОРУС Консалтинг»**.