

18 марта 2015

«КОРУС Консалтинг» вырос на 25% в 2014 году

ГК «КОРУС Консалтинг» подвела итоги работы в 2014 году. Бизнес системного интегратора вырос на 25% по сравнению с предыдущим годом. По итогам работы в 2014 году «КОРУС Консалтинг» снова вошел в список лучших работодателей России по версии портала HeadHunter.ru.

Выручка группы компаний «КОРУС Консалтинг» в 2014 году составила 2 млрд. рублей. Главным направлением деятельности системного интегратора по-прежнему остаются ИТ-услуги, обеспечившие в прошлом году 65% общего оборота. Поставки программного и аппаратного обеспечения составили 24% и 11% соответственно. Наибольший рост показали направления, предоставляющие услуги по внедрению [систем электронного документооборота](#) и [автоматизации логистики](#). Консалтинговые направления, занимающиеся [внедрением CRM-систем](#), [ERP-решений](#), порталных и облачных решений на базе технологий Microsoft, также значительно выросли.

Ключевыми отраслями, в которых «КОРУС Консалтинг» реализовал проекты в прошлом году, стали ритейл (21% от общей выручки), государственный сектор (17%), телекоммуникации (11%), финансовый сектор (10%), нефтегаз (10%) и



производство (9%).

В прошлом году список клиентов «КОРУС Консалтинг» пополнился такими компаниями, как [Danone](#), [Paulig](#), [PONY EXPRESS](#), [SATO](#), [Valio](#), [АТАК](#), Газпромбанк, [«Инвитро»](#), [«Мелстон Инжиниринг»](#), [«Скандик Констракшн»](#), [«СПАР Ритэйл»](#), [«Стройландия»](#) и [«СТС Медиа»](#).

Позитивно развивались и взаимоотношения с технологическими партнерами. По результатам российского конкурса среди партнеров корпорации Microsoft, «КОРУС Консалтинг» с линейкой продуктов [«KORUS Five»](#) был признан лучшей компанией в номинации «Cloud B2B: Azure Partner of the Year», подтвердив тем самым высочайшую экспертизу в области облачных решений на базе платформы Microsoft Azure. Также в 2014 году системный интегратор [подтвердил](#) наивысший партнерский статус - Signature Partner - корпорации EMC по направлению Enterprise Content Division (панее - Information Intelligence Group).

В линейке продуктов, предлагаемых «КОРУС Консалтинг» на рынке, появились системы бизнес-аналитики QlikView, «Прогноз» и BaseGroup Labs, eCommerce-решения hybris software и «1С-Битрикс», продукты для обеспечения информационной безопасности InfoWatch, аппаратное обеспечение от Xerox и Huawei. Также значительно расширилась линейка продуктов фирмы 1С: в дополнение к решениям 1С:УПП, 1С:ЗУП и 1С:CRM интегратор реализует проекты на базе [1С:ERP 2.0](#), 1С:MES и 1С:Консолидация.

«Результаты прошедшего года говорят о том, что мы выбрали правильную стратегию развития группы компаний. У заказчиков есть потребность получать комплексную услугу из одних рук: от оптимизации ИТ-

инфраструктуры и бизнес-консалтинга до внедрения бизнес-приложений, перевода инфраструктуры в «облако» и полноценной технической поддержки. Это именно то, что предлагает «КОРУС Консалтинг», - отмечает **генеральный директор ГК «КОРУС Консалтинг» Александр Рахманов**. – Однако ситуация на рынке ставит перед нами новые задачи. В нынешнем году, наряду с предложением лучших технологических решений международных вендоров, в рамках направления импортозамещения мы предлагаем нашим клиентам собственные программные продукты, а также ряд платформ от отечественных производителей для решения полного комплекса задач каждой российской организации».