

02 февраля 2023

IT-сектор программирует рост

Санкции и уход крупных международных игроков привели к серьезным изменениям IT-отрасли. Произошли стремительный рост спроса на отечественные решения и реструктуризация кадрового рынка. В том, как петербургский IT-рынок справился с возникшими сложностями, сказала ли на нем государственная поддержка, а также стоит ли ожидать роста в наступившем году, разобралась корреспондент Business Guide Марина Ковалева.

С точки зрения IT-трендов Петербург ничем не отличается от российского рынка в целом. Вместе с тем Северная столица исторически характеризовалась высокой концентрацией IT-компаний, большую часть которых составляли представительства западных брендов. «Численность персонала каждого из таких центров часто составляла тысячи человек: Deutsche Bank, T-Systems, Dell, Oracle, Jet Brains, VEEAM, Wrike, DataArt, Luxoft, EPAM и много других поменьше. Значительная часть персонала этих центров разработки была вынуждена уехать из России по программам релокации, предоставленным материнскими компаниями», — рассказывает Валентин Макаров, президент НП «Руссофт».



Кроме того, большая доля петербургских IT-организаций занималась экспортом IT-продуктов и сервисов. «С началом СВО и те, и другие поменяли локацию, забрав с собой практически весь интеллектуальный ресурс. Таким образом петербургский рынок в короткий срок сильно потерял в компетенциях. Не надо забывать, что оставшиеся IT-компании также пользовались услугами покинувших рынок партнеров, развивали совместные проекты, интегрировали продукты. Целый пул задач оказался под угрозой», — констатирует Андрей Гук, генеральный директор ОВIT. Господин Макаров также указывает, что их отъезд очень заметен на рынке потребления и будет ударом для университетов, которые потеряли финансирование учебных программ и преподавателей высокого класса. «С другой стороны, примерно треть таких IT-специалистов никуда не уехала и пополнила ряды российских IT-компаний. Это их, безусловно, усилило», — добавляет он.

По словам Вадима Сабашного, генерального директора компании «Ланит-Терком», практически весь IT-бизнес столкнулся со сложностью приобретения инструментальных средств от ведущих мировых поставщиков — только часть продуктов имеет сравнимые открытые или отечественные аналоги, поэтому пришлось прибегнуть к параллельному импорту не только оборудования, но и программного обеспечения.

При этом растет число коммерческих компаний, которые всерьез стали задумываться о переходе на отечественные программные продукты. «Иностранные вендоры, покинув рынок России и без предупреждения отрезав доступ к своим сервисам, дискредитировали себя в глазах российских заказчиков и пользователей. Сегодня создание независимой от



иностранных [решений IT-инфраструктуры](#) — задача не только государственных организаций, но и частного бизнеса», — убежден Павел Калякин, генеральный директор компании «МойОфис» (офис разработки в Петербурге).

Если говорить о последствиях для рынка, то, по мнению господина Гука, в 2022 году наблюдалась серьезная трансформация в структуре спроса. «На первый план вышли продукты и сервисы, позволяющие быстро закрыть первоочередные вопросы: информационная безопасность, миграция на российские облачные платформы, IT-аутсорсинг как решение проблемы дефицита компетенций и обслуживания оборудования в отсутствие вендорской поддержки, параллельный импорт. При этом были заморожены или приостановлены долгосрочные проекты цифровизации», — продолжает эксперт.

Господин Макаров предполагает, что по результатам 2022 года Петербург, по всей видимости, потеряет свое неоспоримое российское лидерство в экспорте ПО и услуг по его разработке на душу населения. «Экспорт упадет очень сильно. Хорошо, что Банк России прекратил публикацию данных по экспорту компьютерных услуг, иначе можно было бы говорить о кратном сокращении экспорта из Северной столицы», — замечает он.

ПОДДЕРЖКА ОТРАСЛИ

Что касается поддержки со стороны городских властей, то еще весной для IT-компаний был анонсирован ряд преференций: снижение ставок по упрощенной системе налогообложения до 2024 года, докапитализация Фонда содействия кредитованию малого и среднего бизнеса, инвестиционный налоговый вычет по налогу на прибыль для предприятий, занимающихся научно-исследовательскими разработками. «Многие меры поддержки, анонсированные правительством Санкт-Петербурга, вполне удачно дополняют федеральные льготы, но, конечно, необходимы дополнительные усилия, способствующие разработке [отечественных IT-решений](#) для конкретных сегментов.

Александр Семенов,
генеральный директор ГК «Корус Консалтинг»

По мнению господина Калякина, петербургские власти предлагают действенные меры поддержки IT отрасли — они дополняют инициативы федеральных властей: эффект от них почувствуют как IT-компании в целом, так и сами IT-специалисты. «Наиболее значимым для российских IT-компаний

стало освобождение от уплаты налога на прибыль. Благодаря обнулению ставки отечественные компании-разработчики ПО фактически сэкономят 20%. Эти средства разработчики смогут направить на развитие продуктов и повышение заработной платы IT-специалистов, чтобы при растущей инфляции сохранить уровень их дохода»,— объясняет эксперт. Кроме того, для большого числа IT-специалистов возможность получить льготную ипотеку — осязаемая поддержка со стороны государства и эффективный инструмент привлечения кадров в IT.

В ОЖИДАНИИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ

По оценкам ГК «Корус Консалтинг», объем рынка по итогам 2022 года останется на прежнем уровне либо покажет небольшое снижение до 10%.

Просевшая часть выручки от международных проектов компенсируется ростом спроса на отечественное ПО и заказную разработку софта. В 2023 году прогнозируем продолжающийся рост по этим направлениям, появление гораздо большего числа новых IT-решений для замены зарубежных продуктов, а также сохранение интереса со стороны бизнеса к технической поддержке западных систем.

Александр Семенов,
генеральный директор ГК «Корус Консалтинг»

По словам господина Сабашного, по итогам 2022 года IT-рынок остался на уровне предыдущего года или несколько снизился. «Экспортное направление к концу года заместилось на проработку внутреннего рынка и инвестиции в разработку собственных продуктов. Ожидаю, что в следующем году появятся новые узкопрофильные продукты, а массовые получат большее развитие. 2023 год, по моим оценкам, покажет существенный рост IT-рынка на 30–40%»,— полагает он.

Господин Гук считает, что в 2023 году продолжится процесс формирования новой конъюнктуры целого ряда IT-направлений: в первую очередь инфобеза. «Дело в то, что российский бизнес, вынужденный мигрировать на отечественное ПО, зачастую прибегает к решениям, базирующимся на открытом коде. А это означает беспрецедентное повышение рисков для информационной безопасности: известны случаи, когда подобные программы изначально писались под российских пользователей для организации атаки»,— прогнозирует он.

Господин Калякин полагает, что в 2023 году количество проектов внедрения российского ПО будет только расти — и часть из тех, что были начаты в этом году, вероятно, конвертируется в коммерческие проекты уже в следующем году. «Однако устойчивый экономический эффект компании-разработчики увидят, скорее всего, не раньше 2024 года. В среднем полная миграция всей организации или компании на новое ПО занимает один-два года»,— указывает он.

По словам господина Гука, усилится тренд на партнерства и коллаборации, элементы шеринговой экономики и прочие инструменты оптимизации расходов и рационального подхода к расходованию ресурсов. «Еще больше вырастет роль IT-директоров, и так усилившаяся во время предыдущего кризиса, связанного с пандемией. На IT-руководителей все чаще будут возлагаться задачи, имеющие стратегическое значение для бизнеса, а рутинные вопросы — от обслуживания инфраструктуры до поддержки пользователей — будут передаваться на сторону»,— полагает он.

Говоря о тенденциях наступающего года, господин Гук подчеркивает, что на смену эпохе «повышенной готовности» приходит эпоха «новой искренности»: она затронет и внутрикорпоративные отношения, и коммуникации с партнерами. «В условиях постоянно меняющихся обстоятельств, нарушения обязательств вчерашними надежными поставщиками, угроз внешнему контуру безопасности компаний бизнес испытывает кризис доверия. Это касается доверия к IT-продуктам, которые предлагаются в качестве альтернативы западным, новым схемам работы, партнерам в целом. Поэтому на первый план выйдут надежные партнерские отношения, эксперты с подтвержденным опытом работы и репутацией, комплексные экосистемные решения»,— заключает эксперт.