

24 сентября 2012

IDC назвала «КОРУС Консалтинг» одним из ведущих SaaS-провайдеров в России

По мнению IDC, российский рынок облачных услуг за 2011 г. увеличился на 417,3% до \$59,38 млн. Аналитики прогнозируют рост рынка до конца 2016 г. на 50% в год.

По данным исследования IDC Russia Cloud Services Market 2012–2016 Forecast and 2011 Competitive Analysis, размер российского рынка публичных и частных облачных операционных услуг вырос в 2011 г. на 417,3% до \$59,38 млн. Расходы на услуги публичных облаков достигли \$27,35 млн, включая \$3,1 млн на услуги, предоставленные в рамках модели виртуального частного облака.

В 2011 г. произошел резкий рост услуг IaaS. Категория IaaS составила наибольшую долю (49,6%) публичных облачных услуг, доля SaaS – 46,8%, PaaS – 3,6%.

Впечатляющий рост показал сегмент частного облака. Расходы на данный тип услуг составили \$32,03 млн. Более 75% данной суммы пришлось на категорию IaaS.

По прогнозам IDC, рынок облачных услуг будет расти гораздо быстрее, чем весь рынок ИТ-услуг, и к концу 2016 г. объем всего рынка облачных услуг



составит более \$460 млн, демонстрируя среднегодовой темп роста 50,8%. Среди продуктов, на базе которых были построены наиболее популярные в России SaaS-решения, были отмечены продукты компаний Microsoft, Salesforce.com, Google. Среди отечественных поставщиков упомянуты компании Megaplan, KORUS Consulting, Softline, СТ Consulting, «МойСклад».

Среди наиболее успешных поставщиков IaaS в публичном облаке названы компании «Крок», Parking.ru, Softline; в частном облаке – HP, «Ай-Теко», IBM.

«Новое поколение сотрудников и руководителей, которые выросли в эпоху Интернета и считают мобильный доступ нормой, привыкли к использованию не только данных, но и различных программных инструментов на базе Интернета, – отмечает менеджер по исследованиям IDC

Александр Прохоров. – Именно это поколение и будет главной движущей силой, способствующей переходу к новой модели потребления ИТ из облака».

[Cnews](#)

