

07 июня 2018

## **ГК «КОРУС Консалтинг» вновь признана одним из лучших партнёров по результатам конкурса Microsoft**

**ГК «КОРУС Консалтинг» вновь стала победителем международного конкурса партнёрских решений корпорации Microsoft. Системный интегратор был отмечен корпорацией в нескольких номинациях: Empower Customer Digital Success by Azure, Dynamics For Sales и Open Source Data & AI.**

Ежегодно компания Microsoft называет лучших партнёров по результатам международного конкурса ИТ-решений. Лауреатами становятся компании, которым удалось продемонстрировать инновационный подход к ведению бизнеса и созданию систем на базе технологий вендора, а также использовать преимущества сотрудничества с Microsoft в поиске новых возможностей для продвижения своих продуктов на рынке.

Финалистом конкурса Microsoft Partner Awards 2018 в двух глобальных номинациях Dynamics Sales и Open Source Data & AI стала ГК «КОРУС Консалтинг».

«КОРУС Консалтинг» в минувшем году стал лучшим CRM-партнером в мире, получив международную награду в номинации Dynamics For Sales. Этой



наградой вендор отметил компанию как наиболее успешного партнера, предлагающего клиентам инновационные и уникальные решения для автоматизации продаж на основе [Microsoft Dynamics 365](#). В этом году корпорация Microsoft особенно выделила проект «КОРУС Консалтинг» по внедрению CRM в [СТД «Петрович»](#), а также решение [KORUS | Cloud Distribution](#), которое позволяет торгово-производственным компаниям в кратчайшие сроки и без больших инвестиций начать работу с CRM.

Решение для аналитики и прогнозирования продаж, созданное «КОРУС Консалтинг» с использованием [Microsoft Azure Machine Learning](#) для одной из крупнейших фармацевтических компаний России, обеспечило ИТ-интегратору победу в международной номинации Open Source Data & AI. Алгоритмы нового облачного решения позволили значительно увеличить скорость расчета и получения данных, более точно прогнозировать не только месячные показатели, но и вести краткосрочное планирование продаж по неделям.

Сервис прогнозирования [KORUS | Forecast](#) был отмечен как лучшее достижение в номинации Empower Customer Digital Success by Azure среди российских партнёров корпорации. Облачный сервис для прогнозирования спроса в ритейле, разработанный «КОРУС Консалтинг», автоматически производит анализ данных и рассчитывает прогноз будущего спроса на товары, минимизирует влияние человеческого фактора и риски возможных ошибок. Развернутый на платформе Microsoft Azure KORUS | Forecast сочетает в себе современные технологические решения и многолетний опыт системного интегратора в автоматизации предприятий различных секторов экономики.

«Корпорация Microsoft традиционно является одним из ведущих технологических лидеров, предлагающим радикально новые способы эффективного управления бизнесом в самых различных отраслях. Для нас значимым событием стала победа в двух номинациях партнерского конкурса вендора, связанных с развитием облачных сервисов, продвинутой аналитики и машинного обучения – направлениях, которые особенно важны в линейке инновационных решений “КОРУС Консалтинг”, – отмечает **Александр Рахманов, генеральный директор ГК «КОРУС Консалтинг»**. – Признание “КОРУС Консалтинг” финалистом в глобальной номинации Dynamics For Sales – это подтверждение правильности нашей работы в данном направлении, в том числе и по развитию глубокой экспертизы в таких ключевых для нас отраслях, как дистрибуция, финансовые услуги, транспорт и логистика».