

06 ноября 2019

«Абамет» автоматизировал управление дистрибуцией и сервисом на базе 1С:ERP

ГК «КОРУС Консалтинг» завершила комплексный проект автоматизации бизнес-процессов в компании «Абамет», крупном дистрибуторе металлообрабатывающего оборудования для машиностроительных производств. В результате внедрения 1С:ERP в компании была создана эффективная система управления дистрибуцией и сервисом, соответствующая потребностям растущего бизнеса.

На сегодняшний день «Абамет» имеет 9 представительств в 8 городах России и Белоруссии и планирует дальнейшую экспансию в регионы. По мере развития компании ИТ-ландшафт перестал соответствовать задачам бизнеса и не обеспечивал руководителей достоверной и детальной информацией для принятия управленческих решений, не позволял организовать слаженную работу всех подразделений. Было принято решение о переходе на новую систему – «1С:ERP Управление предприятием 2».

В ходе реализации проекта команда «КОРУС Консалтинг» перенесла данные по всем заказам и взаиморасчётам из старых баз и файлов Excel на новую платформу [1С:ERP](#), настроила интеграцию с системами «1С:Бухгалтерия» и «1С:Комплексная автоматизация». Для того чтобы новый ИТ-инструмент наиболее полно охватывал основные контуры управления и учёта дистрибуторского бизнеса, специалисты доработали базовую функциональность решения. В частности, в системе был реализован мультивалютный учёт: теперь по расчётам с контрагентами «Абамет»

автоматически формирует всю необходимую отчетность не только в российских, но и в белорусских рублях, а также в евро и долларах. Также в ERP были настроены алгоритмы для управления ценообразованием и закупочными процессами.

«"Абамет" поставляет оборудование по всей России и за ее пределы, поэтому нам необходимо было организовать в системе прозрачный и детальный учет по всем направлениям деятельности и быстро получать достоверную и детальную отчетность, включая сведения о продажах через дилеров. Ранее для принятия управленческих решений данные из учетной системы нужно было особым образом интерпретировать, что требовало дополнительных усилий и повышало вероятность ошибок. Новая ERP-система помогает нам оперативно обрабатывать большое количество документов, получать детальную информацию о затратах, а также мониторить и сравнивать результаты бизнеса в разрезе регионов продаж», – отмечает **Сергей Сысоев, заместитель генерального директора компании «Абамет»**.

«Комплексный проектный подход и активное участие руководителей и сотрудников "Абамет", которые глубоко разбираются в бизнес-процессах компании, позволили нам успешно и в срок завершить проект. Каждые пару недель наши специалисты проводили демо-сессии, в ходе которых прорабатывали новые функциональные возможности системы. Это позволило к моменту опытно-промышленной эксплуатации снять большую часть вопросов и избежать отклонений по срокам, бюджету и задачам, а также обеспечило развитие ERP-системы в соответствии с потребностями бизнеса клиента», – комментирует **Владимир Бибанов, директор департамента ИС, ГК «КОРУС Консалтинг»**.